

**CHIFFRE D'AFFAIRES SEMESTRIEL 2019 : 5,1 M€ (+93%)**  
**CROISSANCE PORTEE PAR LES NOUVELLES SOLUTIONS**  
**EFFETS DE BASE FAVORABLES POUR LES SERVICES**

Paris, le 22 juillet 2019 – StreamWIDE (FR0010528059 – ALSTW – Eligible PEA PME), le spécialiste des solutions de téléphonie et de communication à valeur ajoutée de nouvelle génération, annonce un chiffre d'affaires de 5,1 M€ au premier semestre 2019, en croissance marquée de 93%. Il se détaille comme suit :

en K€	30-juin-19	%CA	30-juin-18	%CA	Variation (K€)	Variation %
<b>TOTAL CA</b>	<b>5 137</b>		<b>2 657</b>		<b>2 480</b>	<b>93%</b>
CA Licences	<b>2 058</b>	40%	<b>1 000</b>	38%	<b>1 058</b>	106%
CA Maintenances	<b>1 638</b>	32%	<b>1 560</b>	59%	<b>78</b>	5%
CA Prestations de services	<b>1 398</b>	27%	<b>97</b>	4%	<b>1 301</b>	1341%
CA Ventes tierces	<b>43</b>	0%	-	100%	<b>43</b>	100%
CA France	<b>3 076</b>	60%	<b>1 019</b>	38%	<b>2 057</b>	202%
CA Export	<b>2 061</b>	40%	<b>1 638</b>	62%	<b>423</b>	26%

**SOLIDE CROISSANCE DES REVENUS SEMESTRIELS 2019**

Le premier semestre de l'exercice 2019 est marqué par une forte croissance des revenus et plus spécifiquement de ceux issus des nouvelles solutions **Team On Mission** et **Team On The Run**. Ces derniers représentent pour la première fois près de 50% de l'ensemble des revenus semestriels du Groupe.

Cette croissance s'explique essentiellement par les livraisons successives et le déploiement continu du projet PCSTORM avec le Ministère de l'Intérieur français et par les travaux effectués avec le partenaire technologique européen, suite à l'accord signé fin 2018.

Ainsi, sous les effets indiqués ci-dessus, les ventes de licences progressent de 1,1 M€ sur la période et ressortent à 2,1 M€ au 30 juin 2019. Celles issues de l'activité historique restent cependant stables à environ 0,6 M€ au premier semestre. Les prestations de service progressent quant à elles de 1,3 M€ pour s'établir à 1,4 M€ au 30 juin 2019, et bénéficient d'un effet de base très favorable suite aux revenus peu significatifs enregistrés au premier semestre 2018. Enfin, les flux de maintenance, encore composés très majoritairement de ceux de l'activité historique (98%), ressortent à 1,6 M€ au premier semestre de l'exercice et restent quasi stables par rapport aux semestres précédents. A terme, leur croissance est assurée par les revenus de licences nouvellement enregistrés.

Comme annoncé précédemment, l'activité du Groupe au premier semestre 2019 est satisfaisante et lui permet donc d'enregistrer des revenus en progression notable par rapport au premier semestre 2018. L'activité historique du Groupe reste stable, mais diminue en valeur relative, car la croissance est maintenant issue majoritairement des nouvelles activités et solutions développées et commercialisées par le Groupe.

### PERSPECTIVES : UNE STRATEGIE VALIDEE ET CONFIRMEE

Pour rappel, les revenus du second semestre 2018 étaient supérieurs à 4 M€. La croissance prévisionnelle du second semestre 2019 sera donc moins importante que celle observée au premier, mais l'exercice 2019 est d'ores et déjà bien orienté. Les revenus annuels devraient ainsi être significativement supérieurs à ceux de 2018.

Après une année 2017 de transition et une année 2018 de pivot, l'année 2019 devrait ainsi permettre de valider et de confirmer la stratégie adoptée et entreprise par le Groupe depuis quelques années : nouveaux marchés, nouveaux produits, nouveaux acteurs et forts relais de croissance. Le Groupe a réussi à se repositionner sur de nouveaux marchés stratégiques et porteurs, en développant et en proposant une des solutions les plus innovantes, complètes et performantes du marché actuel.

Les nouveaux marchés adressés (notamment celui des communications en environnement critiques) sont en pleine structuration et de nombreuses opportunités se présentent au Groupe. La solution "MCPTT" développée par le Groupe (**Team On Mission**) est en train de se positionner comme une des références du marché, notamment en France. Le déploiement du projet PCSTORM ouvre de nombreuses perspectives et les extensions futures autour de ces nouvelles plateformes pourraient être multiples. D'autres projets avec des acteurs français reconnus sont également en cours ou à l'étude et devraient probablement se concrétiser dans les prochains mois. Ces marchés sont donc porteurs et offrent de réels relais de croissance. Les fortes références acquises en France par le Groupe pourraient aussi lui permettre, à terme, de positionner la solution dans l'écosystème étranger, directement ou indirectement, en Europe et en Asie du Sud Est notamment.

La gestion de crise en environnement privé est également une problématique forte et un enjeu actuel important. La pertinence du Groupe dans ce secteur est d'autant plus forte que les solutions proposées embarquent une gestion simple, intuitive et parfaitement évolutive des process (module "My Mission" / "My Business"). Les plateformes proposées sont ainsi de véritables outils de transformation digitale et répondent de façon efficace aux différents défis actuels mêlant temps réel, communication et gestion opérationnelle.

La rupture technologique liée notamment aux réseaux de communication actuels (4G LTE), accompagnant celle liée aux services proposés, modifie profondément les besoins et les moyens d'y répondre. Les "nouveaux" revenus du Groupe sont donc solides car ils s'inscrivent dans la durée. Les marchés et les acteurs actuels sont le plus souvent gouvernementaux ou d'importance vitale (OIV) et les investissements technologiques réalisés le sont dans une optique de moyen-long terme. Le Groupe reste donc confiant dans l'avenir de ses solutions **Team On Mission** et **Team On The Run**, et continuera de se doter des moyens humains et financiers nécessaires pour en assurer le développement efficace et soutenir la croissance.

*Prochain communiqué financier : Résultats semestriels 2019, le lundi 23 septembre 2019*

---

#### A propos de StreamWIDE (Euronext Growth : ALSTW)

Acteur majeur sur le marché des logiciels de communication, StreamWIDE fournit depuis plus de 15 ans des services à valeur ajoutée de nouvelle génération aux opérateurs télécoms fixes et mobiles, partout dans le monde : messagerie vocale, facturation et taxation d'appels en temps réel, numéros virtuels, services de conférence ou encore centre d'appels.



SHAPING  
INNOVATION

## Communiqué de presse

*Team On The Run* et *Team On Mission*, les derniers produits logiciels développés par StreamWIDE, sont des solutions tout en un de communication sécurisée et de management de process, bénéficiant de nombreuses fonctionnalités telles que la géolocalisation, le NFC, le talkie-walkie, la VoIP et le WebRTC, et permettant ainsi aux entreprises et administrations de simplifier leur communication tout en numérisant leur activité de manière sécurisée.

Basé en France et présent en Europe, aux USA, en Asie et en Afrique, StreamWIDE est coté sur Euronext Growth (Paris) – FR0010528059.

Pour plus d'informations, <http://www.streamwide.com>, <http://www.teamontherun.com>, <http://www.teamonmission.com>, et visitez nos pages LinkedIn ou Twitter.



Labellisé « entreprise innovante » par Bpifrance, StreamWIDE est éligible aux FCPI et aux PEA-PME



### Contacts

#### StreamWIDE

Pascal Béglin / Olivier Truelle

Président Directeur général / DAF

Email : [investisseur@streamwide.com](mailto:investisseur@streamwide.com) / tél.: +33 (0)1 70 08 51 00