

CHIFFRE D'AFFAIRES ANNUEL 2018 : 6,8 M€ PROGRESSION DES REVENUS DE LICENCES AUGMENTATION DES REVENUS ANNUELS +18%

Paris, le 25 février 2019 – StreamWIDE (FR0010528059 – ALSTW – Eligible PEA PME), le spécialiste des solutions de téléphonie et de communication à valeur ajoutée de nouvelle génération, annonce un chiffre d'affaires annuel en augmentation de 1 M€ (+18%). Il s'élève à 6,8 M€ au titre de 2018 et se détaille comme suit :

| en K€ | 31-déc-18 | %CA | 31-déc-17 | %CA | Variation (K€) | Variation % |
|----------------------------|--------------|-----|--------------|-----|----------------|-------------|
| TOTAL CA | 6 764 | | 5 754 | | 1 010 | 18% |
| CA Licences | 2 169 | 32% | 1 326 | 23% | 843 | 64% |
| CA Maintenances | 3 439 | 51% | 3 774 | 66% | -335 | -9% |
| CA Prestations de services | 1 051 | 16% | 644 | 11% | 407 | 63% |
| CA Ventes tierces | 105 | 1% | 10 | 0% | 95 | 950% |
| CA France | 2 993 | 44% | 2 019 | 35% | 974 | 48% |
| CA Export | 3 771 | 56% | 3 735 | 65% | 36 | 1% |

2018 : UNE CROISSANCE SOUTENUE PAR DES SOLUTIONS RECONNUES

En 2018, les efforts commerciaux et techniques ont porté prioritairement sur les nouveaux marchés et les prochains relais de croissance. L'exercice est ainsi marqué par la notification, par le Ministère de l'Intérieur français, du marché PCSTORM – lot 4 au profit du Groupe. Ce projet, stratégique et structurant, a permis au Groupe de valider ses solutions techniques et sa proposition de valeurs au sein de ces nouveaux marchés.

Si le premier semestre de l'exercice 2018 a bénéficié d'effets de base positifs, le second enregistre quant à lui les premiers revenus significatifs liés à la solution **Team On Mission** (0,6 M€). L'augmentation annuelle de 0,8 M€ provient donc à 75% des nouvelles solutions développées par le Groupe depuis plusieurs années (**Team On Mission** et **Team On The Run**).

L'impact est également significatif concernant les prestations de services, puisque près de 50% de l'augmentation (0,2 M€) provient là aussi de la solution **Team On Mission** déployée au cours de l'exercice 2018 chez différents clients.

Concernant l'activité historique du Groupe, le secteur des opérateurs de télécommunication reste difficile et relativement attentiste. Cependant, le Groupe reste opportuniste et de nouveaux projets ont ainsi pu être finalisés en 2018. Les revenus de licences et de services, issus de ce marché historique, ont ainsi progressé chacun de +0,2 M€ net sur la période.



Communiqué de presse

En revanche, les revenus de maintenance ont diminué de -0,3 M€, suite essentiellement à l'arrêt d'un MVNO américain client du Groupe (-0,5 M€), compensé partiellement par la mise en production de nouvelles plateformes, essentiellement en Europe.

Enfin, la progression des revenus "France" (44% vs 35% en 2017) par rapport aux revenus "Export" s'explique principalement par le gain du marché PCSTORM. Cette évolution devrait perdurer dans les prochains mois, avec le déploiement continu de ce projet pluriannuel et de nouveaux projets nationaux.

Les revenus annuels 2018 sont donc conformes aux attentes du Groupe. Après un exercice 2017 de transition, l'année 2018 devait être une année pivot en termes de marchés et de clients, ce que la progression des revenus (+18%) et leur nature confirment. Par ailleurs, les revenus issus des nouvelles solutions **Team On Mission** et **Team On The Run** représentent pour la première fois en 2018 une part importante des revenus annuels du Groupe (16%). Ces nouveaux marchés et ces relais de croissance devraient encore se développer dans les prochains mois.

PERSPECTIVES : NOUVEAUX PARTENARIATS ET NOUVELLES OPPORTUNITES

Comme indiqué à mi année, après un premier semestre stable, la progression des revenus au second semestre (+18%) a permis et explique celle constatée au titre de l'ensemble de l'exercice 2018.

Le marché PCSTORM, remporté au premier semestre 2018, permet au Groupe de constater les premiers revenus significatifs liés à sa solution **Team On Mission**. Ce projet, novateur et ambitieux, devrait permettre d'enregistrer de nouveaux revenus dans les prochains mois, en parallèle du déploiement opérationnel des nouvelles solutions. Outre cet impact financier non négligeable, cette réussite démontre la capacité du Groupe à se repositionner sur de nouveaux marchés stratégiques et porteurs, en développant et en proposant une des solutions les plus innovantes, complètes et performantes du marché actuel.

L'accord technologique pluriannuel annoncé en décembre 2018 devrait lui aussi avoir un impact significatif sur les revenus du Groupe dès 2019 et dans les prochaines années. Il devrait également contribuer à l'accélération du développement des solutions **Team On Mission** et **Team On The Run**, et permettre au Groupe d'accentuer l'avance technologique déjà prise dans le domaine des communications critiques. Ce secteur est en pleine évolution, portée par la rupture technologique liée aux réseaux de communication actuels (4G LTE) et aux services associés, et de nombreuses opportunités (sécurité publique, transports et industries) devraient se présenter dans les prochains mois.

La gestion de crise en environnement privé devient également un enjeu actuel important. La pertinence du Groupe dans ce secteur est d'autant plus forte que les solutions proposées embarquent une gestion simple, intuitive et parfaitement évolutive des nombreux process existants (module "My Mission / My Business"), permettant de répondre parfaitement aux différents défis actuels mêlant coordination, communication et gestion opérationnelle des crises en temps réel.

Après une année 2017 de transition, l'année 2018 marque les premiers succès commerciaux et techniques significatifs des nouvelles solutions développées par le Groupe, dotées d'une technologie disruptive. Les nouveaux marchés adressés, en cours de structuration, sont encourageants et prometteurs. L'exercice 2019, dont les revenus sont d'ores et déjà bien orientés, devrait permettre au Groupe de confirmer, développer et conforter sa position d'acteur majeur dans ce nouvel écosystème.

Prochain communiqué financier : Résultats Annuels 2018, le lundi 25 mars 2019

A popros de StreamWIDE (Euronext Growth : ALSTW)

Acteur majeur sur le marché des logiciels de communication, StreamWIDE fournit depuis plus de 15 ans des services à valeur ajoutée de nouvelle génération aux opérateurs télécoms fixes et mobiles, partout dans le monde : messagerie vocale, facturation et taxation d'appels en temps réel, numéros virtuels, services de conférence ou encore centre d'appels.

Team On The Run et *Team On Mission*, les derniers produits logiciels développés par StreamWIDE, sont des solutions tout en un de communication sécurisée et de management de process, bénéficiant de nombreuses fonctionnalités telles que la géolocalisation, le NFC, le talkie-walkie, la VoIP et le WebRTC, et permettant ainsi aux entreprises et administrations de simplifier leur communication tout en numérisant leur activité de manière sécurisée.

Basé en France et présent en Europe, aux USA, en Chine et en Afrique, StreamWIDE est coté sur Euronext Growth (Paris) – FR0010528059.

Pour plus d'informations, <http://www.streamwide.com>, <http://www.teamontherun.com>, <http://www.teamonmission.com>, et visitez nos pages LinkedIn ou Twitter.



Labellisé « entreprise innovante » par Bpifrance, StreamWIDE est éligible aux FCPI et aux PEA-PME



Contacts

Pascal Béglin / Olivier Truelle
Président Directeur Général / DAF
Email : investisseur@streamwide.com / tél.: +33 (0)1 70 22 01 01