

Résultats annuels 2019

24 mars 2020





Editeur de logiciels professionnels de communication

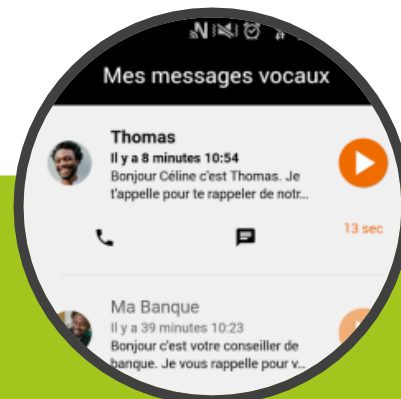
**ENTREPRISE
INNOVANTE****bpi**france

Créé en
2001

+150
collab.
monde

10 M€
de CA
en 2019

+3 M€
R&D / an



UNE PUISSANTE CAPACITÉ D'INNOVATION AU CŒUR DE NOS OFFRES

BRIQUES TECHNOLOGIQUES FRUIT DE PRÈS DE 20 ANNÉES DE R&D

2001
2011

VOIX
IP

2013

CRYPTAGE ET
SOVERAINETÉ
DES DONNÉES

2014

VIDÉO
IP

2015

GÉO
LOCALISATION

2016

GESTION
DES BUSINESS
PROCESS

SOLUTIONS
POUR OPERATEURS
TELECOM

Messagerie
Vocale visuelle
Numéros virtuels
Etc.

PLATEFORME DE COMMUNICATION
COLLABORATIVE SÉCURISÉE EN MOBILITÉ



≈20
ANS

d'expérience dans le développement de solutions destinées aux opérateurs télécom

- ▶ Visual Voice Mail (messagerie vocale fixe et mobile)
- ▶ Charging (facturation temps réel et prépayé)
- ▶ Interactive Routing (serveurs vocaux interactifs)
- ▶ Catalogue de produits « legacy » rationalisé

≈5 M€

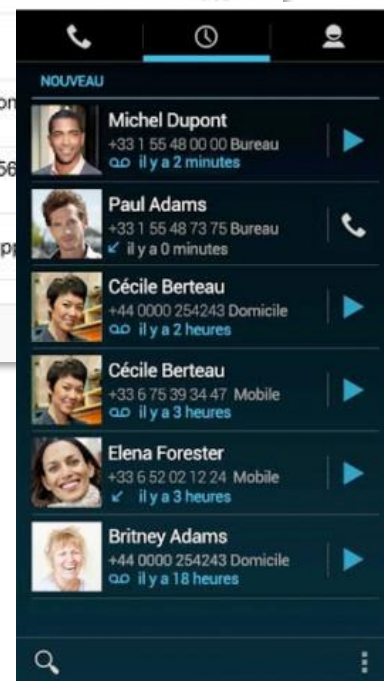
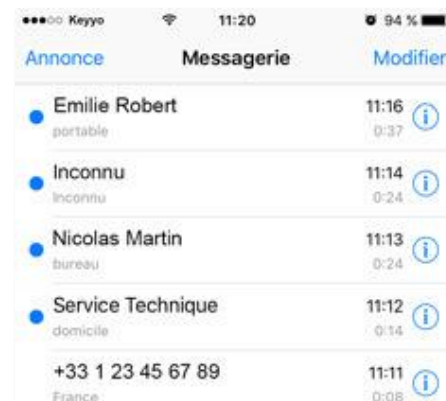
de revenus annuels en 2019

- ▶ Dont 3,5 M€ de revenus récurrents de Maintenance
- ▶ Marché de niche mature



Opportunités commerciales liées au renouvellement des services

- ▶ Très faible concurrence actuellement



Notre réponse à l'enjeu de transformation digitale
des communications professionnelles

team
on mission



VOIX



VIDÉO



PTT*



DATA

- **Communications instantanées**
- **Localisation et dispatch des équipes**
- **Gestion des process et missions**
- **Interface simple et intuitive**
- **Tout réseau / tout opérateur / tout device**
- **Sécurité & souveraineté des données**

* Push-To-Talk

team
on the run



UNE SEGMENTATION COMMERCIALE POUR OPTIMISER LE « GO TO MARKET »



Plateforme collaborative
dédiée à la
communication
en mobilité



Plateforme collaborative
dédiée aux
communications
critiques



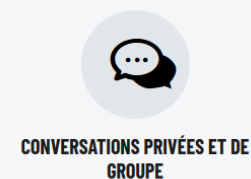
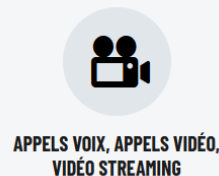
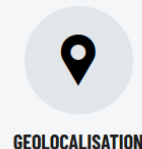
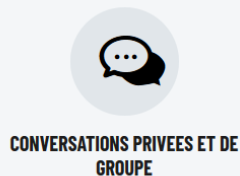
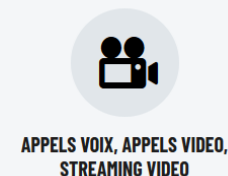
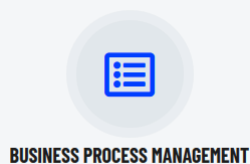
Mobile, Mac & Windows

APPLE STORE

GOOGLE PLAY

WEBCHAT

UNE MISE EN AVANT DES **FONCTIONS** À **VALEUR AJOUTÉE** POUR CHAQUE SEGMENT



* Mission Critical Push-To-Talk

L'enjeu :
répondre aux défis
opérationnels des missions critiques

Cibles : forces de sécurité (police, armée, privé)
et Opérateurs d'Importance Vitale
(nucléaire, énergie, etc.)

Fonction essentielle
de Mission Critical Push toTalk (MCPTT* / MCx)

+

Nouveaux services à valeur ajouté

Géolocalisation

Gestion des missions (MY Mission)

Bulle tactique / souveraineté des données

Capacité de cryptage de niveau militaire
(certification Secret Défense)

Plateforme ouverte compatible avec
les appareils externes
(drone, caméra, etc.)

L'ambition :
devenir la plateforme
de référence des
communications critiques

Remplacer les anciennes
solutions analogiques
(TETRA / TETRAPOL)

En cours de certification
ANSSI / 3GPP

Appel d'offres :

Permettre aux forces d'intervention
de bénéficier des bulles tactiques 4G-LTE
de disposer des dernières technologies
de communication sécurisée
en environnement critique

Contrat cadre 2018-2022

Gain du lot 4 « Applications et Sécurité »

Budget initial de 4,5 M€

Début du déploiement en 2019

Revenus lissés sur plusieurs années

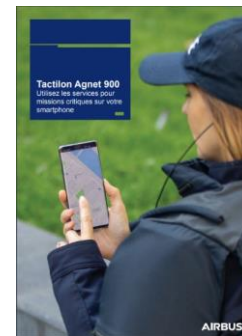


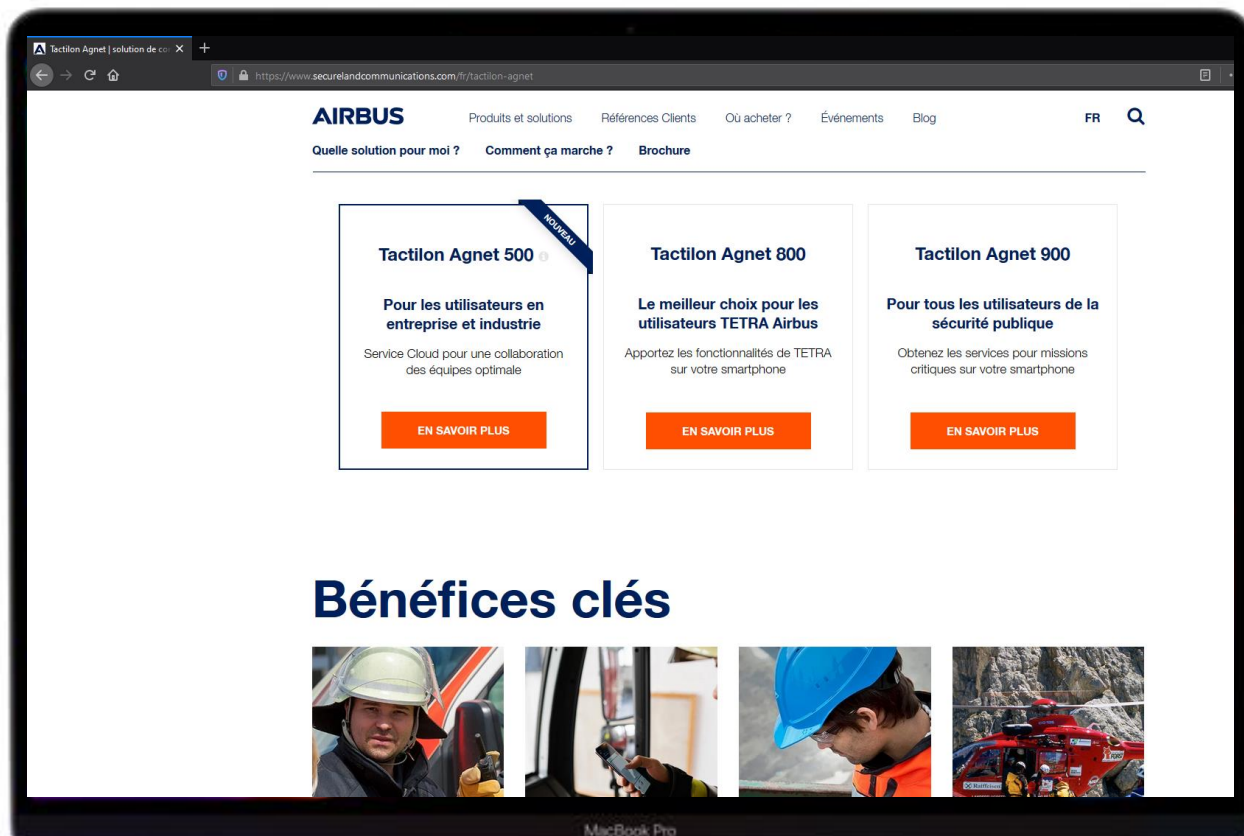
AIRBUS



**Signature fin 2018 d'un contrat pluriannuel
d'intégration technologique en marque blanche**

- ▶ Partenariat noué à l'issue de la compétition PCSTORM
 - ▶ Airbus avait participé à l'appel d'offres
- ▶ Intégration de notre plateforme au cœur de la gamme Tactilon Agnet d'Airbus
 - ▶ En marque blanche
 - ▶ Sans exclusivité
- ▶ Inclus des revenus de Licences, de Maintenance et de Services
 - ▶ Engagements pluriannuels d'investissements en licences et en développement
 - ▶ Extensions possibles de l'offre à « My Mission » et aux nouveaux développements
- ▶ Aucun lien capitalistique entre Airbus et Streamwide







L'enjeu :
fluidifier la communication
et la gestion des équipes

Cibles : toutes les entreprises, quelque soit leur taille
et leur activité, qui ont des équipes en mobilité

Contrôler et augmenter la productivité des équipes

Automatiser des tâches en temps réel

Utiliser des process spécifiques

Optimiser l'activité via le reporting

Modèle On Premise ou SaaS

Facturation progressive en fonction
du nombre d'utilisateurs
et des services sélectionnés

Maintenance
(20% du prix de la licence)

L'ambition :
devenir la plateforme
de référence pour
automatiser et suivre, en
temps réel, les tâches
quotidiennes
sur le terrain

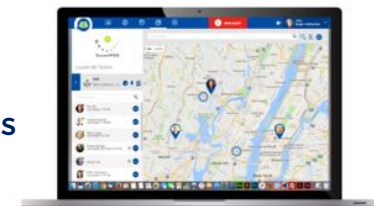
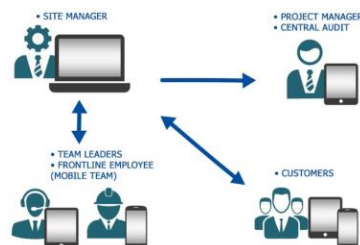


Enedis et EDF

- ▶ Gestion de crise et remplacement du système d'alerte par mail
- ▶ Groupes fermés d'utilisateurs et envoi ciblé de messages d'urgence et de crise
- ▶ Solution comprenant le module « My business » d'automatisation des tâches et des process
- ▶ Modèle On Premise (EDF) et SaaS (Enedis)

Compagnie de limousines aux Etats-Unis

- ▶ Contrôle des délais impartis à chaque chauffeur pour réaliser leurs missions
- ▶ **Utilisation accrue des outils de talkie walkie et de géolocalisation** pour gérer au mieux les multiples échanges instantanés
- ▶ **Indépendance** face au système propriétaire de type Uber
- ▶ Modèle SaaS





"Grâce à team on mission, cette plateforme sécurisée, intuitive et totalement interopérable, les forces de sécurité et de secours disposent désormais d'un outil digital commun de communication critique et de gestion de crise. Cela leur permet de garder le contrôle en toutes circonstances et ainsi communiquer, s'informer en temps réel, suivre des process automatisés, le tout dans un environnement sécurisé."

MINISTÈRE DE L'INTÉRIEUR



"team on mission nous a permis une amélioration de la coordination de nos actions ainsi qu'un partage des informations instantanées pour tous."

CROIX-ROUGE FRANÇAISE



"Nous avons déployé la solution "team on mission" de STREAMWIDE dans des environnements critiques. Nous avons été séduit par la qualité de la solution mais aussi par le professionnalisme, la réactivité et l'expertise des équipes STREAMWIDE".

THALES GROUP



"team on the run nous a permis de gagner en efficacité et d'offrir à nos clients un meilleur service autours de notre activité facility management. Nous pouvons suivre en temps réel, l'état d'avancement des activités de nos équipes terrain, agir rapidement, et aussi éditer des rapports détaillés en quelques clics."

NADIA MERCIER

Responsable d'exploitation - SAMSIC

	Messagerie	Push to talk	Vidéo	Tracking / Géo-localisation	Gestion des Business process	Possibilité d'ajout app. Tierces*	Environnement critique	Souveraineté
 	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	
 MOTOROLA	✓	✓	✓				✓	
 Microsoft Teams	✓	Annoncé pour 2020	✓		✓			
 WhatsApp	✓		✓					

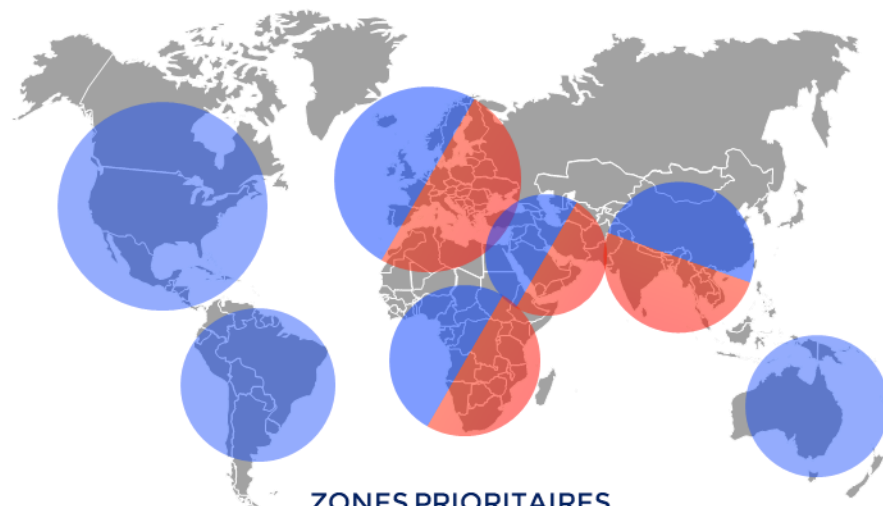
Une plateforme sans équivalent sur le marché

*via des API (Application Programming Interface) et SDK (Software Development Kit)

UN PUISSANT ECOSYSTÈME POUR UN DÉPLOIEMENT INTERNATIONAL

DES DISTRIBUTEURS ET INTÉGRATEURS
COMMUNS OU COMPLÉMENTAIRES ...

... POUR UNE INFLUENCE
À L'ÉCHELLE MONDIALE

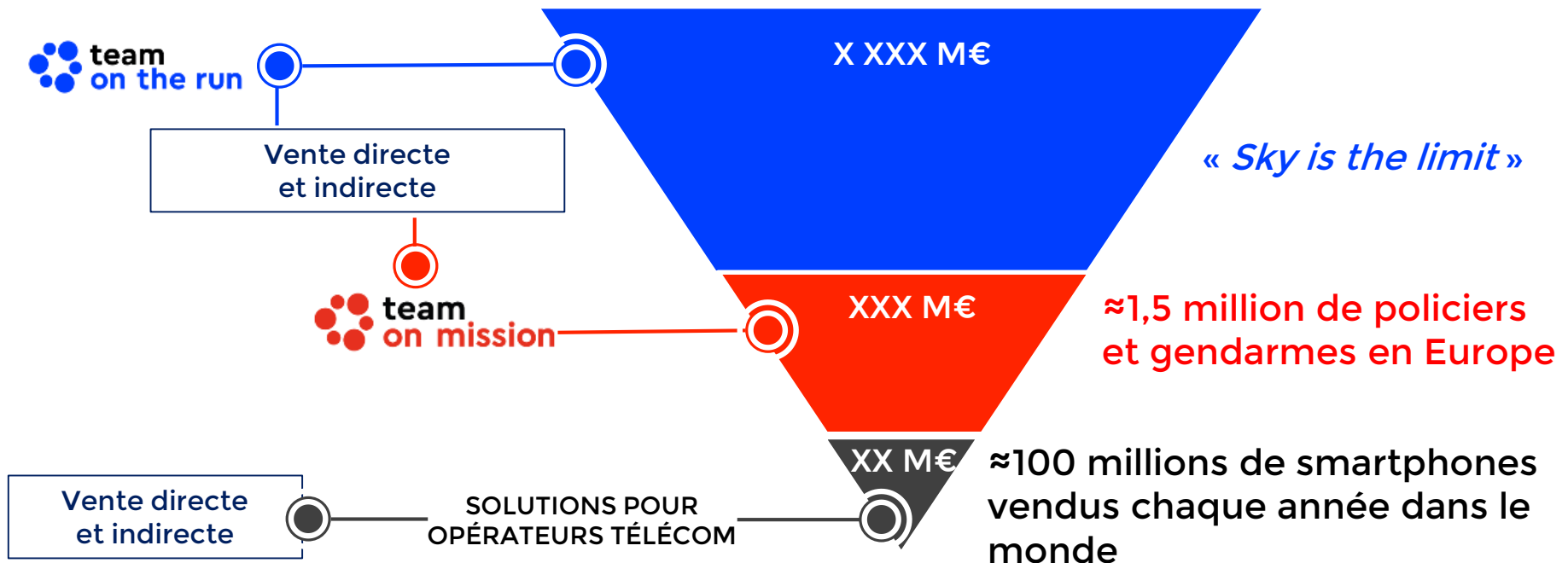


ZONES PRIORITAIRES
POUR TEAM ON MISSION (ROUGE)
ET TEAM ON THE RUN (BLEU)

L'intégration des systèmes tiers,
enjeu majeur du développement international futur

UN MODÈLE HYBRIDE DE VENTES DIRECTES ET INDIRECTES...

... POUR CAPTER LE
PLEIN POTENTIEL À TERME



3 SOURCES COMPLÉMENTAIRES DE **REVENUS**

LICENCES



MAINTENANCE



SERVICES



Ventes de licences pour
l'**utilisation de nos solutions**
ou de **notre plateforme**
collaborative

Licences perpétuelles
(On Premise)
ou abonnement (SaaS)

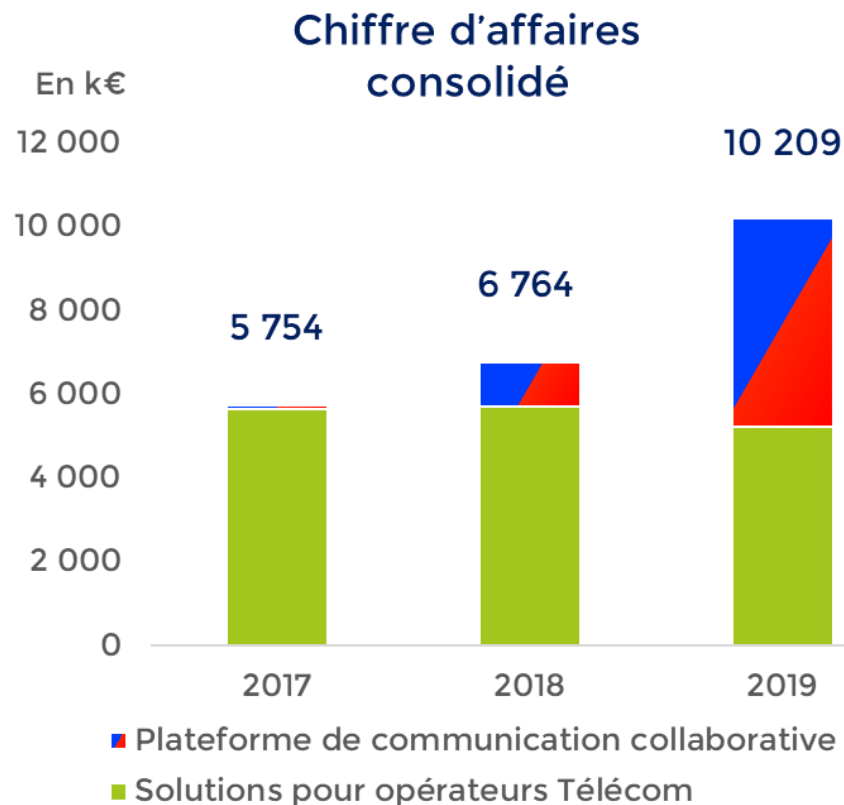
Prestations de **mises à jour**
et de support technique
associées aux solutions
déployées

Revenus récurrents
issus des ventes de licences

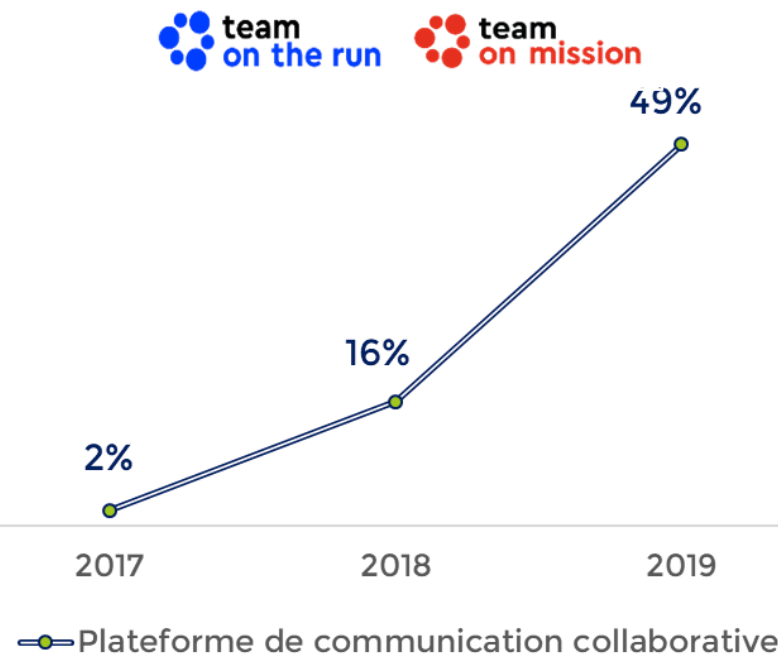
Prestations d'**installation**
des solutions, de **formation**
des équipes clients et de
développements spécifiques

Revenus
ponctuels

REVENUS DE LA PLATEFORME MULTIPLIÉS PAR **x4,7** EN 2019



Part générée par la plateforme de communication collaborative

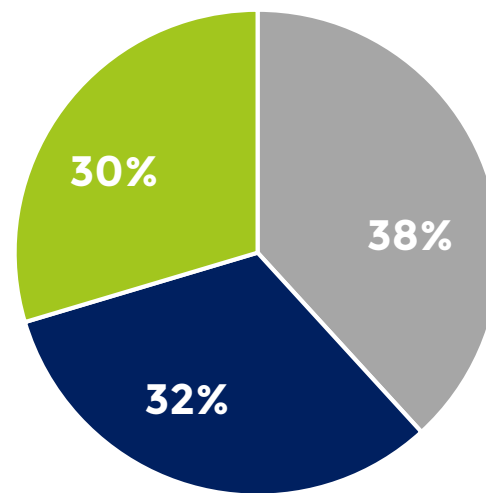


Forte progression des revenus liée aux nouvelles solutions et aux nouveaux partenariats et contrats signés

VENTILATION DU CHIFFRE D'AFFAIRES

En milliers d'euros	FY 2018	FY 2019	Var.
Licences	2 169	3 883	+79%
Maintenance	3 439	3 269	-5%
Services	1 051	3 009	+186%
Autres	105	46	-51%
Total	6 764	10 209	+51%

Répartition du chiffre d'affaires 2019



■ Licences ■ Maintenance ■ Services

Revenus de Maintenance appelés à progresser grâce à la croissance des Licences

RETOUR À UN RÉSULTAT NET POSITIF: 1,1 M€

En milliers d'euros	2018	2019 hors IFRS 16	2019 publié	Var. 2018-2019 publié	
Chiffre d'affaires	6 764	10 209	10 209	+3 444	
Charges opérationnelles⁽¹⁾	-5 272	- 6 396	-5 682	-410	
Dont charges externes	-2 569	-3 041	-2 327	+242	Hausse des honoraires marketing et frais de recrutement
Dont charges de personnel	-3 228	-3 767	-3 767	-539	+ 32 collaborateurs (+25%)
EBITDA⁽²⁾	1 492	3 813	+4 527	+3 035	Impact IFRS 16 +714 K€
Dotations aux amortissements et dépréciations	-2 488	-2 602	- 3 317	-829	Impact IFRS 16 -714 K€
Résultat Opérationnel Courant	-996	1 210	1 210	+2 206	
Autres Charges / Produits opérationnels	-3	4	4	+7	
Produits/Charges financières	97	33	-23	-120	Effets de changes compensent les intérêts de la dette
Impôts	-73	-50	-50	+23	
Résultat net	-975	1 198	1 141	+2 116	

⁽¹⁾ Hors dotations aux amortissements et dépréciations

⁽²⁾ Résultat Opérationnel Courant avant dotations aux amortissements et dépréciations

UNE DYNAMIQUE DE GÉNÉRATION DE TRÉSORERIE

En milliers d'euros	FY 2018	FY 2019	Var.	
Capacité d'autofinancement	1 044	4 017	+2 973	● Impact IFRS 16 +714 K€
Variation du BFR	-25	+2 730	+2 755	● Principalement baisse des créances clients
Flux nets opérationnels	1 019	6 748	+5 729	
Variation des immobilisations	-3 082	-4 217	-1 135	● Poursuite des investissements dans les plateformes
Variation des autres flux liés aux investissement (CIR)	+728	+1 374	+646	● Remboursement du CIR 2017 et 2018 en 2019
Flux nets d'investissement	-2 354	-2 843	-489	
Flux nets de financement	-512	-2 562	-2 050	● Dont -1,5 M€ de rachats nets d'actions propres Impact IFRS 16 -714 K€
Variation de Trésorerie	-1 847	+1 343	+3 190	
Trésorerie de clôture	2 664	4 007	+1 343	

En milliers d'euros	Déc. 2018	Déc. 2019		Déc. 2018	Déc. 2019	En milliers d'euros
Actifs non courants	7 864	11 126		10 210	9 817	Capitaux propres
<i>Dont immobilisations incorporelles</i>	<i>7 129</i>	<i>8 090</i>		2 374	3 554	Passifs non courants
<i>Dont immobilisations corporelles hors droits locatifs</i>	<i>254</i>	<i>815</i>		955	642	<i>Dont Dettes financières > 1 an</i>
<i>Dont droits locatifs</i>	<i>-</i>	<i>1 624</i>		-	1 271	<i>Dont Dettes locatives > 1 an</i>
Actifs courants	10 967	9 155		6 247	6 909	Passifs courants
<i>Dont créances clients</i>	<i>6 105</i>	<i>3 279</i>		367	366	<i>Dont Dettes financières < 1 an</i>
<i>Dont Trésorerie et équivalents de trésorerie</i>	<i>2 664</i>	<i>4 007</i>		-	417	<i>Dont dettes locatives < 1an</i>
Total Actif	18 831	20 280	IFRS 16	18 831	20 280	Total Passif

Trésorerie nette des dettes financières (hors IFRS 16) de 3,0 M€

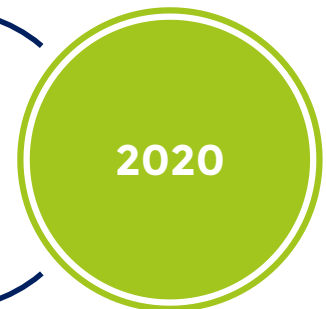


PLAN DE CONTINUITÉ D'ACTIVITÉ DURANT
LA PÉRIODE DE « CONFINEMENT »

UTILISATION DE TOUTES LES MESURES
ECONOMIQUES MISES EN PLACE PAR LE
GOUVERNEMENT FRANÇAIS



POURSUITE PROBABLE DE LA CROISSANCE
MAIS AMPLITUDE INCERTAINE (COVID-19)





**SOLUTIONS
NOVATRICES**

**EXPERTISE
TECHNOLOGIQUE
EPROUVÉE**

**RECURRENCE
DES REVENUS**

**PARTENARIATS
PUISSANTS**

**MARCHÉ MONDIAL
CONSIDÉRABLE**

**STREAM
WIDE**

**PERSPECTIVES
DE CROISSANCE
ATTRAYANTES**

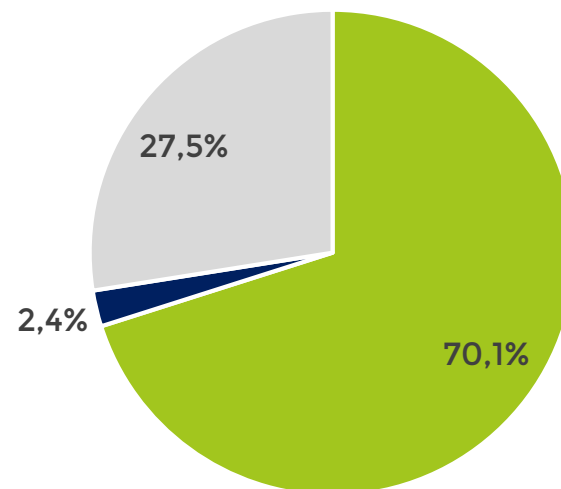
**STRUCTURE
FINANCIÈRE
SOLIDE**



- ▶ **Marché : Euronext Growth**
- ▶ **Codes : FR0010528059 – ALSTW**
- ▶ **Cours au 20/03/2020 : 10,6 €**
- ▶ **Nombre d'actions : 2 971 499**
- ▶ **Capitalisation boursière : 31 M€**
- ▶ **Indices : Euronext Growth All share
& Euronext Growth Bpifrance Innovation**
- ▶ **Prochaine publication : CA S1 2020 le 20 juillet 2020**



Répartition du capital au 31/12/2019



■ Dirigeants ■ Salariés ■ Public

- ▶ **149 500 actions nouvelles potentielles par exercice de BSA**



Contacts

STREAMWIDE

Pascal BEGLIN _ CEO

Olivier TRUELLE _ CFO

+33 1 70 22 01 01

84 rue d'Hauteville

75010 Paris

investisseur@streamwide.com

ACTUS finance & communication

Vivien FERRAN _ Relations Presse financière

+33 1 53 67 36 34

streamwide@actus.fr

Grégoire SAINT-MARC _ Relations Investisseurs

+33 1 53 67 36 94

streamwide@actus.fr