



Présentation des résultats annuels 2020

22 mars 2021





Développeur de systèmes de communication professionnels



Créé en
2001

+180
collab.
monde

14 M€
de CA
en 2020

+4 M€
R&D / an



BRIQUES TECHNOLOGIQUES FRUIT DE PRÈS DE 20 ANNÉES DE R&D



**SOLUTIONS
POUR OPERATEURS
TELECOM**

Messagerie
Vocale visuelle
Numéros virtuels
Etc.

**PLATEFORME DE COMMUNICATION
COLLABORATIVE SÉCURISÉE EN MOBILITÉ**



≈20
ANS

d'expérience dans le développement
de solutions destinées aux opérateurs télécom

- ▶ Visual Voice Mail (messagerie vocale fixe et mobile)
- ▶ Charging (facturation temps réel et prépayé)
- ▶ Interactive Routing (serveurs vocaux interactifs)
- ▶ Catalogue de produits « legacy » rationalisé

5,7 M€

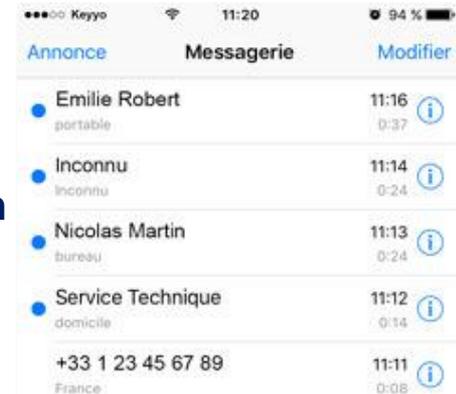
de revenus annuels en 2020

- ▶ Dont ≈3 M€ de revenus récurrents de Maintenance
- ▶ Marché de niche mature



Opportunités commerciales ponctuelles liées
au renouvellement des services

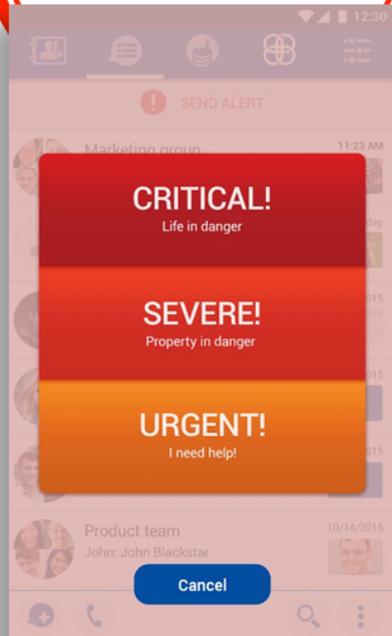
- ▶ Très faible concurrence actuellement



Notre réponse à l'enjeu de transformation digitale des communications professionnelles



team on mission

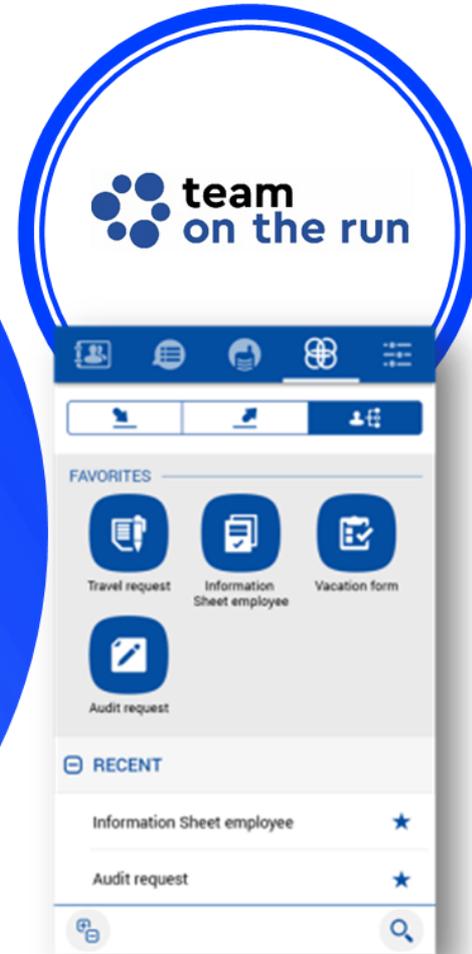


- **Communications instantanées**
- **Localisation et dispatch des équipes**
- **Gestion des process et missions**
- **Interface simple et intuitive**
- **Tout réseau / tout opérateur / tout device**
- **Sécurité & souveraineté des données**

* Push-To-Talk



team on the run



UNE SEGMENTATION COMMERCIALE POUR OPTIMISER LE « GO TO MARKET »



team
on the run

Plateforme collaborative
dédiée à la
communication en
mobilité et sédentaires



team
on mission

Plateforme collaborative
dédiée aux
communications
critiques nomades
et sédentaires



Mobile, Mac & Windows

APPLE STORE

GOOGLE PLAY

WECHAT

BILAN DE L'ANNÉE ET RÉSULTATS 2020

 team
on mission

 team
on the run





SÉLECTIONNÉ PAR LE GRAND PARIS EXPRESS
AU SEIN DU CONSORTIUM ENGIE SOLUTIONS ET NOKIA



RETENU POUR LA PHASE 2 DU PROJET EUROPÉEN
BROADWAY AU SEIN DU CONSORTIUM MENÉ PAR
AIRBUSDS SLC



GAIN DE MARCHÉS INTERMINISTÉRIELS FRANÇAIS
ET DU PROJET VILLE DURABLE À KIGALI



DÉPLOIEMENT DE L'OFFRE API & SDK POUR FAVORISER
L'ADOPTION ET L'INTEROPERABILITÉ AVEC LES
PLATEFORMES MÉTIERS





COVID-19

FAIBLE IMPACT SUR L'ACTIVITÉ : PLAN DE CONTINUITÉ D'ACTIVITÉ DURANT LES PÉRIODES DE « CONFINEMENT »

FAIBLE IMPACT SUR LA STRUCTURE : UTILISATION DES MESURES ÉCONOMIQUES MISES EN PLACE PAR LE GOUVERNEMENT FRANÇAIS



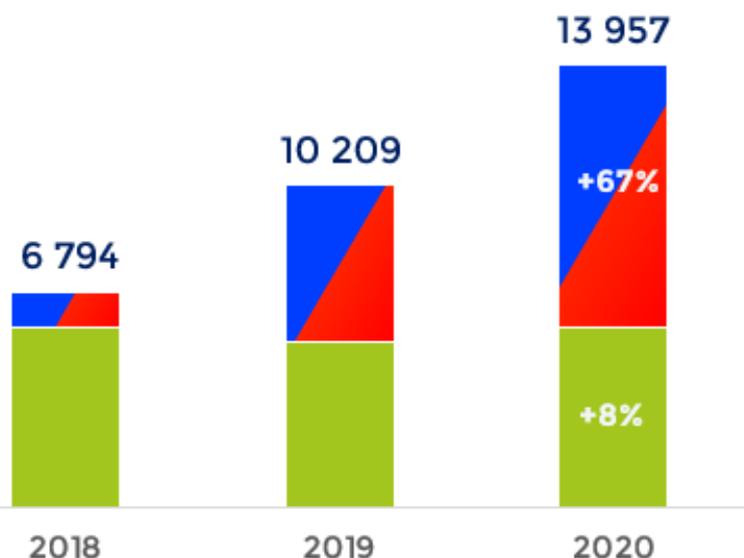
RENFORCEMENT

TRÉSORERIE NETTE DE 6,4 M€ AU 31 DÉCEMBRE (HORS PASSIFS LOCATIFS)

OBTENTION D'UN PGE DE 2,5 M€ A L'ÉTÉ 2020

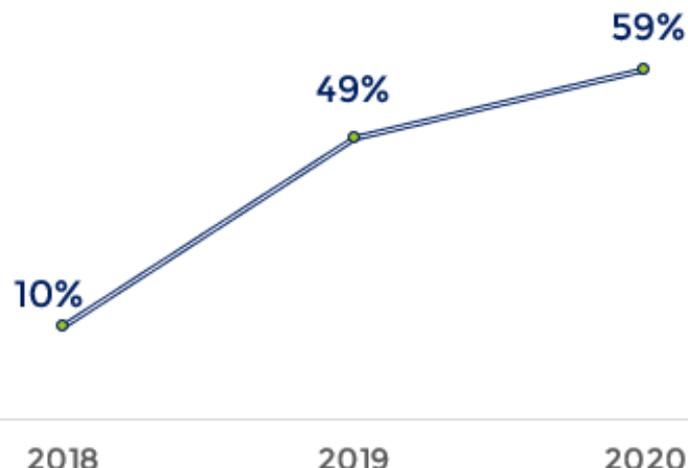
Chiffre d'affaires 2020 consolidé

En k€



- Plateforme de communication collaborative
- Solutions pour opérateurs Télécom

Part générée par la plateforme de communication collaborative



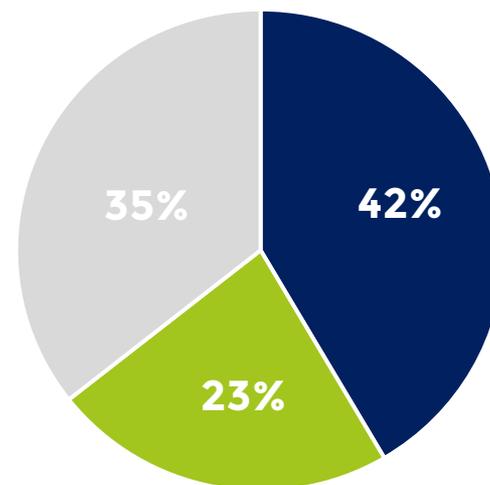
- Plateforme de communication collaborative

Poursuite de la montée en puissance des offres issues de la plateforme de communication collaborative sécurisée

VENTILATION DU CHIFFRE D'AFFAIRES

en milliers d'euros	2019	2020	Var.
Licences	3 883	5 799	+49 %
Maintenance	3 269	3 184	-3 %
Services	3 009	4 974	+65 %
Autres	48	0	-
Total	10 209	13 957	+37 %

Répartition du chiffre d'affaires au 31 décembre 2020



■ Licences ■ Maintenance ■ Services

Progression significative des revenus de Licences
Revenus récurrents de Maintenance des plateformes en forte hausse (+300%)

en milliers d'euros	2019	2020	Var.	
Chiffre d'affaires	10 209	13 957	+3 748	
Charges opérationnelles ⁽¹⁾	5 682	6 329	+647	● Maitrise des charges -10,3 points en % du CA
Dont charges externes	2 327	2 112	-215	
Dont charges de personnel	3 767	4 982	+1 215	● -1,2 points en % du CA
EBITDA⁽²⁾	4 527	7 628	+3 101	
Dotations aux amortissements et dépréciations	3 317	3 604	+287	
Résultat Opérationnel Courant	1 210	4 024	+2 814	● Effet de levier de la croissance sur la rentabilité
Autres Charges / Produits opérationnels	4	-	-4	
Produits/Charges financières	-23	-380	-357	● Impact négatif du taux de change USD/€
Impôts	-50	-377	-328	● Impact IDP sur RD
Résultat net	1 141	3 267	+2 126	

⁽¹⁾ Hors dotations aux amortissements et dépréciations

⁽²⁾ Résultat Opérationnel Courant avant dotations aux amortissements et dépréciations

en milliers d'euros	2019	2020	Var.	
Capacité d'autofinancement	4 017	6 076	+2 059	
Variation du BFR	+2 730	-631	-3 362	En lien avec la croissance de l'activité
Flux nets opérationnels	6 748	5 445	-1 303	
Variation des immobilisations	-4 217	-5 047	-830	Poursuite des investissements dans les plateformes
Variation des autres flux liés aux investissements (CIR)	+1 374	+884	-490	CIR 2019 vs CIR 2018 et 2017 en N-1
Flux nets d'investissement	-2 843	-4 163	-1 320	
Flux nets de financement	-2 562	+4 247	+6 809	Dont 2,5 M€ de PGE et 2,6 M€ de cessions d'actions d'autocontrôle
Variation de Trésorerie	+1 343	+5 529	+4 186	
Trésorerie de clôture	4 007	9 536	+4 235	

en milliers d'euros	31/12/2019	31/12/2020	31/12/2019	31/12/2020	
Actifs non courants	11 126	13 043	9 817	15 954	Capitaux propres
<i>Dont immobilisations incorporelles</i>	<i>8 090</i>	<i>9 991</i>	3 554	3 298	Passifs non courants
<i>Dont immobilisations corporelles hors droits locatifs</i>	<i>815</i>	<i>811</i>	<i>642</i>	<i>282</i>	<i>Dont Dettes financières > 1 an</i>
<i>Dont droits locatifs</i>	<i>1 624</i>	<i>1 476</i>	<i>1 271</i>	<i>952</i>	<i>Dont Dettes locatives > 1 an</i>
Actifs courants	9 155	17 993	6 909	11 784	Passifs courants
<i>Dont créances clients</i>	<i>3 279</i>	<i>6 141</i>	<i>366</i>	<i>2 885</i>	<i>Dont Dettes financières < 1 an</i>
<i>Dont Trésorerie et équivalents de trésorerie</i>	<i>4 007</i>	<i>9 536</i>	<i>417</i>	<i>502</i>	<i>Dont dettes locatives < 1an</i>
Total Actif	20 280	31 036	20 280	31 036	Total Passif

**Trésorerie nette de 6,4 M€ (hors passifs locatifs)
PGE en dettes CT dans l'attente de l'option en Q2 2021**

POURSUITE DE NOTRE STRATÉGIE « LAND & EXPAND »

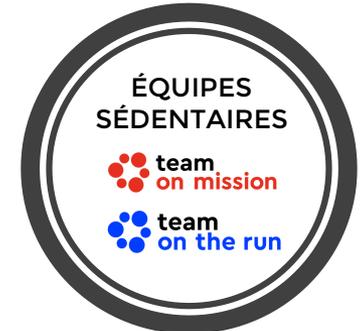


« LAND & EXPAND » UNE STRATÉGIE D'ADOPTION VIRALE

NOTRE ADN : SÉCURITÉ ET MOBILITÉ
NOS ATOUTS : ROBUSTESSE, CONFIDENTIALITÉ ET SOUVERAINETÉ



**SOLUTIONS DE COMMUNICATION
POUR TOUS LES BESOINS EN MOBILITÉ OU SEDENTAIRES**



**ÉTENDRE LES USAGES, LES FONCTIONNALITÉS, LES SERVICES
ET LE NOMBRE D'UTILISATEURS EN FAVORISANT LA VIRALITÉ**

**DÉVELOPPEMENT
DES SOLUTIONS**

1

**« LAND »
VENDRE
NOS SOLUTIONS
AUTOUR DES BESOINS**

2

**« EXPAND »
ACCROITRE
LE CHIFFRE D'AFFAIRES
PAR CLIENT**

3

L'enjeu :
répondre aux défis
opérationnels des missions critiques

Cibles : forces de sécurité (police, armée, privé)
et Opérateurs d'Importance Vitale
(nucléaire, énergie, etc.)



Un succès emblématique
avec PCSTORM
Contrat cadre 2018-2022



Gain du lot 4 « Applications et Sécurité »
Budget initial de 4,5 M€
Mise à l'échelle à partir de 2021

Revenus lissés sur plusieurs années

L'ambition :

Devenir
la plateforme de référence
des communications critiques

Remplacer les anciennes
solutions analogiques
(TETRA / TETRAPOL)

En cours de certification
ANSSI / 3GPP



Fluidifier la communication
et la gestion des équipes

Cibles : toutes les entreprises, quelque soit leur taille
et leur activité, qui ont des équipes en mobilité

Modèle On Premise ou SaaS

Facturation progressive en fonction
du nombre d'utilisateurs
et des services sélectionnés

De nombreux cas d'usage déjà en œuvre :

Enedis et EDF

Gestion de crise
Automatisation des tâches et des process

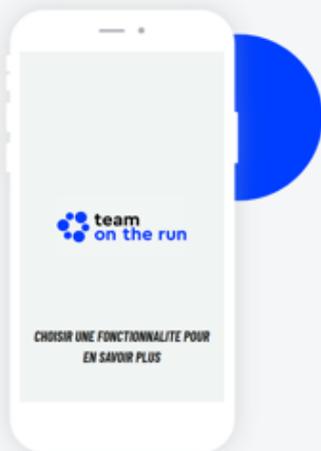
**Compagnie de limousines aux
Etats-Unis**

Répartition des missions
Suivi des délais

L'ambition :

**Devenir
la plateforme de référence**
pour automatiser et suivre,
en temps réel,
les tâches quotidiennes
sur le terrain

UNE MISE EN AVANT DES FONCTIONS À VALEUR AJOUTÉE POUR CHAQUE SEGMENT



BUSINESS PROCESS MANAGEMENT



ANNUAIRE D'ENTREPRISE



APPELS VOIX, APPELS VIDEO,
STREAMING VIDEO



CONVERSATIONS PRIVEES ET DE
GROUPE



GEOLOCALISATION



PUSH-TO-TALK EN TEMPS REEL



TÉLÉPHONIE AVANCÉE



COMMUNICATIONS
PARTAGÉES

NOUVEAUTÉS 2020



CANAUX MCPTT SECURISES



GEOLOCALISATION ET ALERTES
D'URGENCE



ANNUAIRE D'ENTREPRISE
SECURISE



PLATE-FORME DE GESTION DE
CRISE



APPELS VOIX, APPELS VIDÉO,
VIDÉO STREAMING



CONVERSATIONS PRIVÉES ET DE
GROUPE



TÉLÉPHONIE AVANCÉE



COMMUNICATIONS
PARTAGÉES

DES HABITUDES DE TRAVAIL
MODIFIÉES



ENRICHISSEMENT
DES FONCTIONNALITÉS

NÉCESSITÉ :



DE **POURUIVRE L'ACTIVITÉ**
EN TOUTE SITUATION



DE S'ADAPTER AUX NOUVEAUX
BESOINS DE **FLEXIBILITÉ**



CONTINUER D'ACCROITRE
SES **PERFORMANCES**



DE MAINTENIR
SA **CRÉDIBILITÉ**

DÉMATÉRIALISATION
DE L'ENSEMBLE DE LA TÉLÉPHONIE FIXE
(PABX ET DECT)



Marché Français de 8,1 millions d'abonnements
téléphoniques fixes professionnels *

	Messagerie	Push to talk	Tracking / Géo-localisation	Gestion des Business process	Possibilité d'ajout app. Tierces*	Environnement critique	Téléphonie avancée	Souveraineté	Sécurité des données (RGPD compliance)
 	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓		✓
 MOTOROLA	✓	✓				✓			✗ Cloud Act**
 Microsoft Teams	✓	Sur Android		✓					✗ Cloud Act**
 WhatsApp	✓								✗ Cloud Act**

Plateforme souveraine et sécurisée sans équivalent sur le marché

*via des API (Application Programming Interface) et SDK (Software Development Kit)

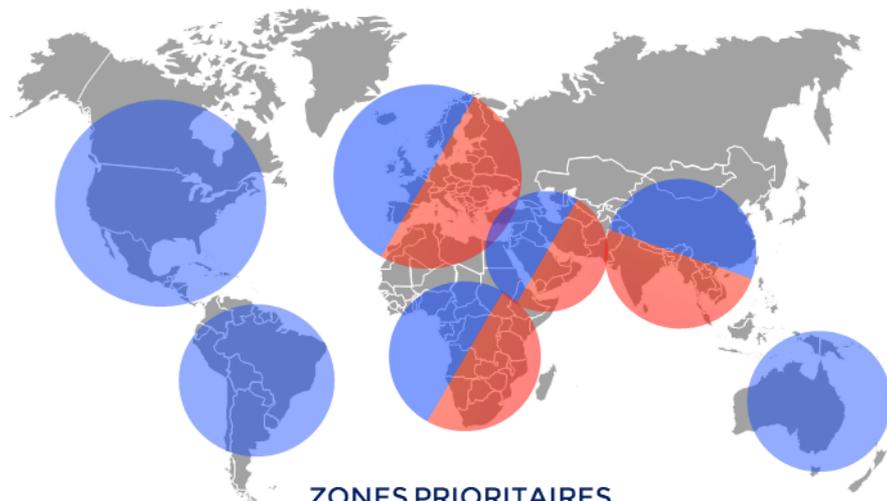
** Loi des États-Unis depuis 2018 : Toutes les données personnelles des utilisateurs doivent être communiquées aux autorités américaines sur demande

UN PUISSANT ÉCOSYSTÈME POUR UN DÉPLOIEMENT INTERNATIONAL

DES DISTRIBUTEURS ET INTÉGRATEURS
COMMUNS OU COMPLÉMENTAIRES ...



... POUR UNE INFLUENCE
À L'ÉCHELLE MONDIALE



ZONES PRIORITAIRES
POUR TEAM ON MISSION (ROUGE)
ET TEAM ON THE RUN (BLEU)

Stratégie commerciale intégrant et incitant à « l'évangélisation »
des distributeurs et des partenaires



Fin 2018 : contrat pluriannuel d'intégration technologique en marque blanche avec SLC AIRBUS Defence & Space

- ▶ Intégration de notre plateforme au cœur de la gamme Tactilon Agnet d'Airbus Secure Land Communications (sans exclusivité)
- ▶ Inclus des revenus de Licences, de Maintenance et de Services
 - ▶ Engagements pluriannuels d'investissements en licences et en développement
 - ▶ Extensions possibles de l'offre à « My Mission » et aux nouveaux développements



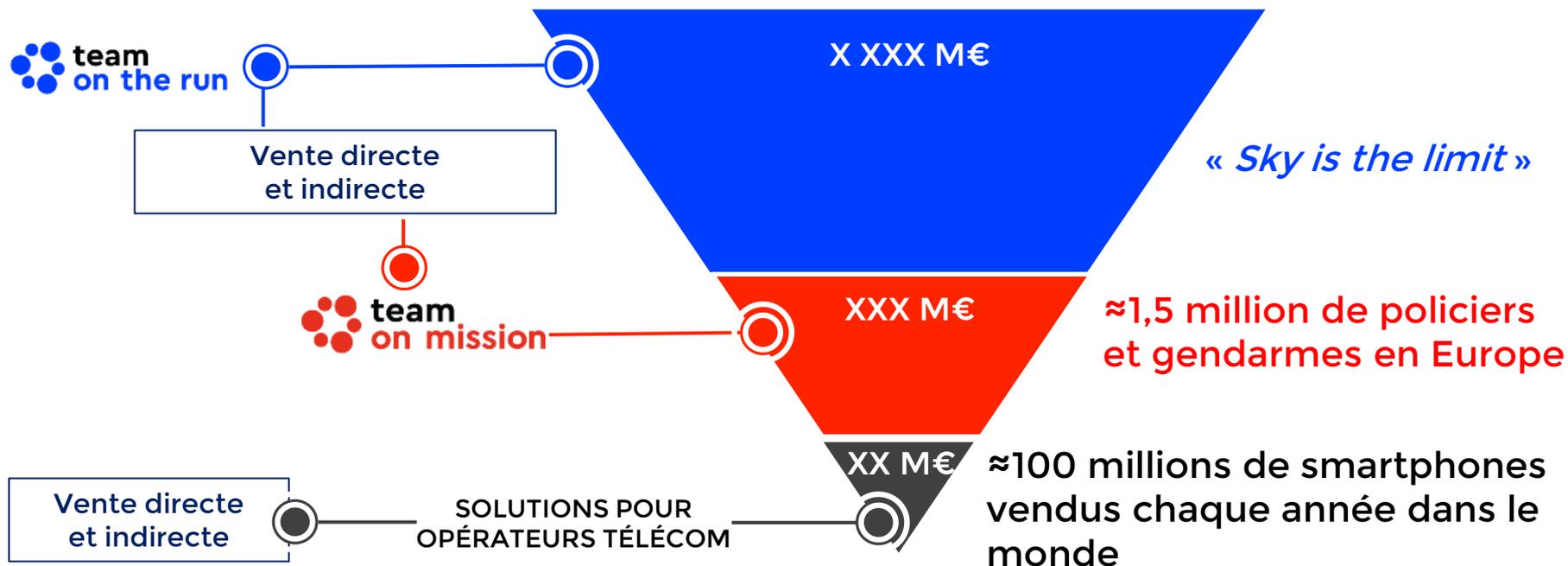
Orange Business Services : un important potentiel d'apporteur d'affaires

- ▶ Favorise le déploiement des fonctionnalités de téléphonie avancées
 - ▶ Opère la réussite des transformation IP des entreprises
 - ▶ Œuvre au développement des « Mobile Workspace »



UN MODÈLE HYBRIDE DE VENTES DIRECTES ET INDIRECTES...

... POUR CAPTER LE PLEIN POTENTIEL À TERME



2021

POURSUITE DE LA DYNAMIQUE DE CROISSANCE

=> ÉQUIVALENT DU CA 2020 QUASI SÉCURISÉ

=> NOMBREUSES OPPORTUNITÉS À L'ÉTUDE

NOUVEL EXERCICE DE CROISSANCE RENTABLE



POURSUIVRE LA STRATÉGIE DE DIVERSIFICATION DES USAGES ET DES SOLUTIONS

DÉPLOIEMENT CONTINU DES 3 AXES STRATÉGIQUES PRIORITAIRES (API, SDK ET VIRALITÉ)

SUITE COMPLETE D'OUTILS COLLABORATIFS AGILES ET FLEXIBLES

2021





**SOLUTIONS
NOVATRICES**



**EXPERTISE
TECHNOLOGIQUE
ÉPROUVÉE**



**RÉCURRENCE
DES REVENUS**



**PARTENARIATS
PUISSANTS**



**MARCHÉ MONDIAL
CONSIDÉRABLE**

STREAM WIDE



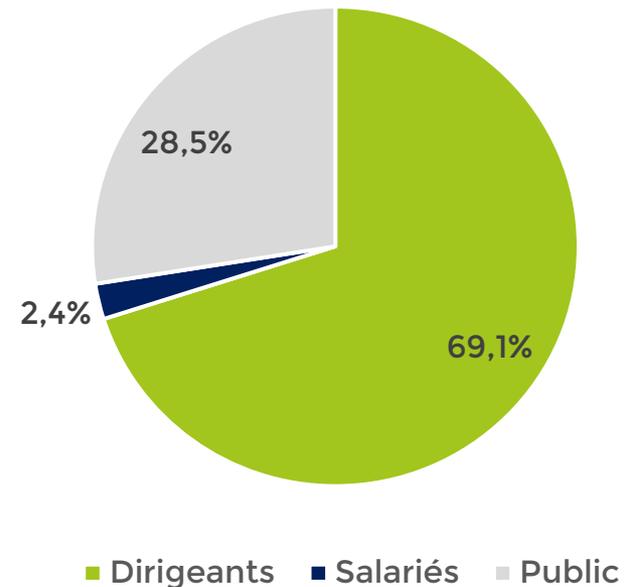
**STRUCTURE
FINANCIÈRE
SOLIDE**

**PERSPECTIVES
DE CROISSANCE
ATTRAYANTES**

- ▶ **Marché : Euronext Growth –**
Cotation continue depuis le 15 juin 2020
- ▶ **Codes : FR0010528059 – ALSTW**
- ▶ **Indices : Euronext Growth All Share & Euronext Growth Bpifrance Innovation**
- ▶ **Cours au 19 mars 2021 : 37,2 €**
- ▶ **Nombre d'actions : 2 971 499**
- ▶ **Capitalisation boursière : 109 M€**
- ▶ **Prochaine publication : Chiffre d'affaires semestriel, le 19 juillet 2021**



Répartition du capital au 31 décembre 2020



- ▶ **149 500 actions nouvelles potentielles par exercice de BSA**



Contacts

STREAMWIDE

Pascal BEGLIN _ CEO

Olivier TRUELLE _ CFO

+33 1 70 22 01 01

84 rue d'Hauteville

75010 Paris

investisseur@streamwide.com

ACTUS finance & communication

Vivien FERRAN _ Relations Presse financière

+33 1 53 67 36 34

streamwide@actus.fr

Grégoire SAINT-MARC _ Relations Investisseurs

+33 1 53 67 36 94

streamwide@actus.fr

