



# **Revenus semestriels 2025**

---

15 juillet 2025

**Empowering people, accelerating progress.**

# StreamWIDE en bref

## Éditeur de logiciels professionnels de communications et d'activités critiques

CRÉÉ EN  
2001

+230  
COLLAB.  
MONDE

21 M€  
DE CA  
EN 2024

+7 M€  
R&D / AN



# Une plateforme de communication collaborative sécurisée déclinée en 2 offres

Notre réponse à l'enjeu de transformation digitale des communications professionnelles



**team**  
on mission



VOIX



VIDÉO



PTT\*



DATA



**team**  
on the run

**Communications instantanées.**

**Localisation et dispatch des équipes.**

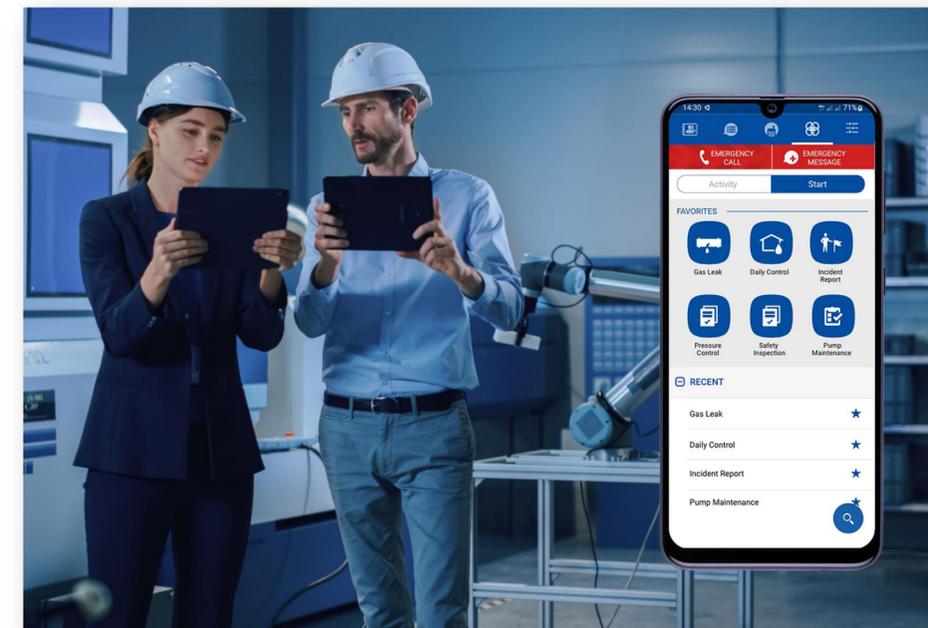
**Gestion des process et missions.**

**Interface simple et intuitive.**

**Tout réseau / tout opérateur / tout device.**

**Sécurité & souveraineté des données.**

\* Push-To-Talk



# Une puissante capacité d'innovation au cœur de nos offres

## DES BRIQUES TECHNOLOGIQUES ISSUES DE +20 ANNÉES CONTINUES DE R&D



### SOLUTIONS POUR OPÉRATEURS TÉLÉCOMS

- Messagerie
- Vocale visuelle
- Numéros virtuels
- Etc.



### PLATEFORME DE COMMUNICATION COLLABORATIVE SÉCURISÉE EN MOBILITÉ



# Adoption continue des technologies STREAMWIDE

## PC STORM (pluriannuel)

lot 4 : Applications mobiles permettant les communications de groupes multimédia sécurisées

Équiper les unités d'intervention du Ministère de l'Intérieur (Police Nationale et Gendarmerie Nationale).



team on mission

La future plus grande plateforme mondiale de MCPTT\*

\* MCPTT : Mission Critical Push-to-Talk

## AIRBUS PUBLIC SAFETY & SECURITY 2019 (pluriannuel)



Contrat pluriannuel d'intégration technologique en marque blanche

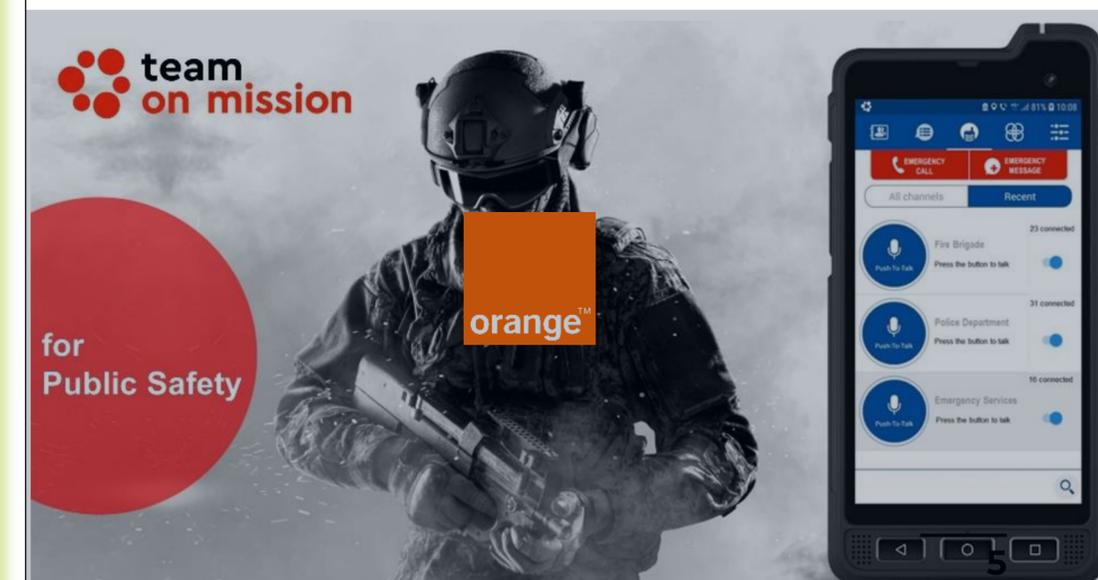
Tactilon® Agnet



Partenariat renforcé après le gain de plusieurs projets (Ministère de la Justice, Total, Air France, Butachimie...)

Page partenaire en ligne sur le site Orange :

<https://www.orange-business.com/fr/partenaires/streamwide-solution-communication-critique-et-gestion-equipes>



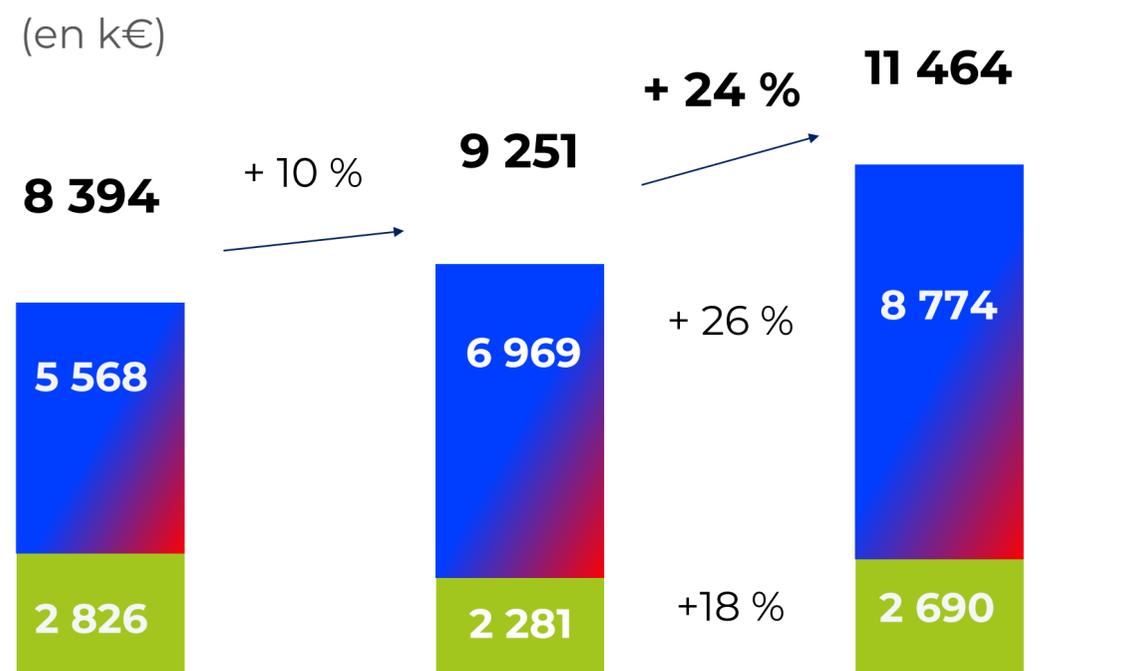
team on mission

orange™

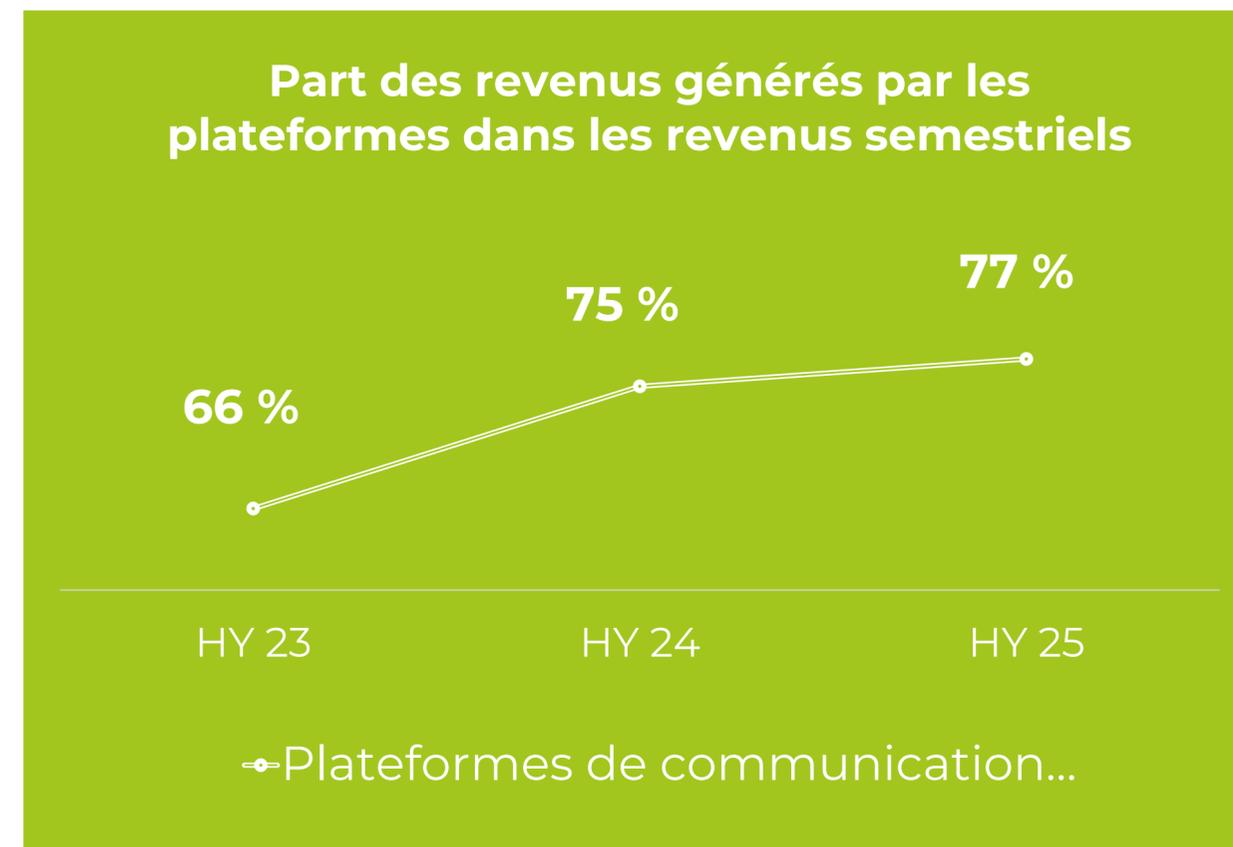
for Public Safety



# Croissance de 24% des revenus semestriels 2025



- Plateformes de communication collaborative
- Solutions pour opérateurs Télécom



## Croissance des activités « Plateformes » (+1,8 M€) et « Legacy » (+0,4 M€) au S1 2025

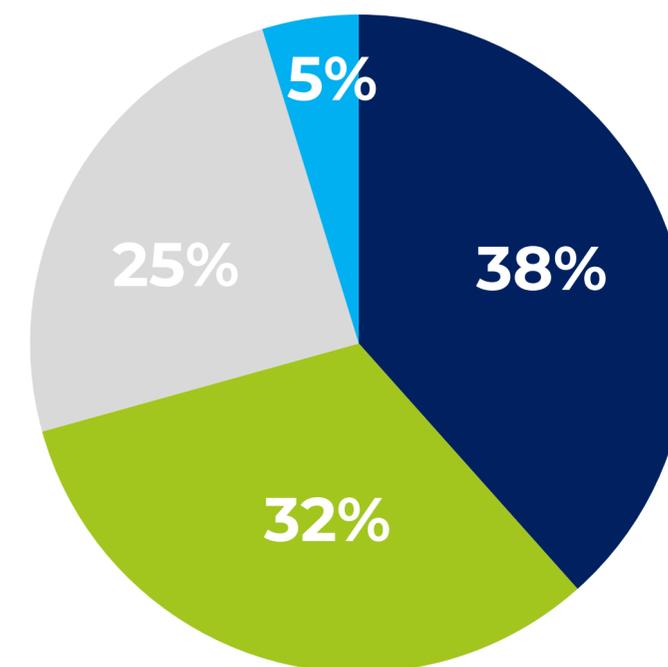
**Plateformes** : nouveaux projets auprès de sociétés privées et projet SAAS en cours

**Legacy** : extension de bases existantes et progression de la maintenance

# Ventilation du chiffre d'affaires

(En k€)	HY 2024	HY 2025	Var.	Var.
Licences	3 747	<b>4 403</b>	+ 656	+18%
Maintenance	2 726	<b>3 700</b>	+ 974	+36%
Services	2 563	<b>2 817</b>	+ 254	+10%
SAAS récurrent	215	<b>544</b>	+ 329	+153%
<b>Total</b>	<b>9 251</b>	<b>11 464</b>	<b>+ 2 213</b>	<b>+24%</b>

Répartition du chiffre d'affaires au 30 juin 2025

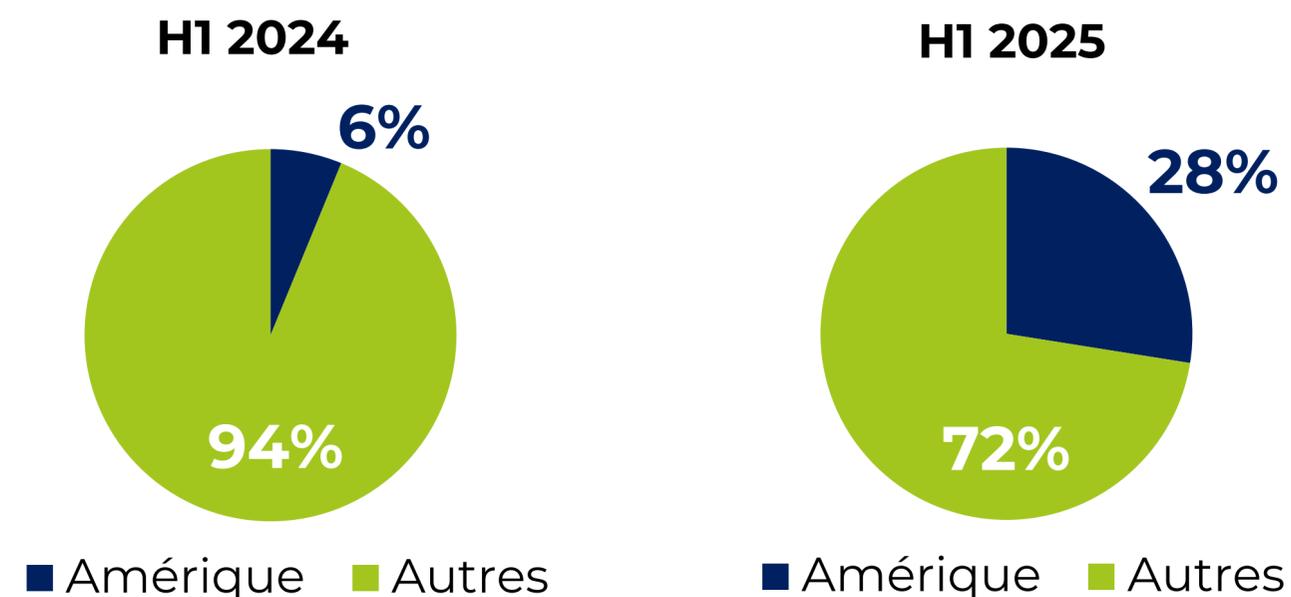


■ Licences ■ Maintenance ■ Services ■ SAAS

**Les licences progressent de 18% et restent majoritaires dans les revenus du Groupe**  
**Les revenus récurrents (maintenance et SAAS) sont en forte hausse, gage de visibilité future**

# Forte dynamique commerciale en Amérique du Nord

(En k€)	HY 2024	HY 2025	Var.	Var.
Licences	141	<b>719</b>	+ 578	+410%
Maintenance	294	<b>465</b>	+ 171	+37%
Services	49	<b>1 598</b>	+ 1 549	-
SAAS récurrent	91	<b>372</b>	+ 281	+309%
<b>Total</b>	<b>575</b>	<b>3 154</b>	<b>+ 2 579</b>	<b>+449%</b>



**Nouveaux projets TOM et extension de base installée Legacy**  
**Nouveau projet SAAS générant 1,4 M€ de services professionnels et 0,3 M€ de revenus récurrents au S1 2025**

# 2024 : performances solides dans un contexte d'investissements soutenus

(en k€)	FY 2023	FY 2024	Var.	
<b>Chiffre d'affaires</b>	<b>19 499</b>	<b>21 004</b>	<b>+1 505</b>	
Charges opérationnelles <sup>(1)</sup>	-8 056	-9 076	-1 020	
Dont charges externes	-2 488	-2 835	-347	● — Évolution cohérente avec celle de l'activité
Dont charges de personnel	-6 444	-7 231	-787	● — Effectifs en hausse en 2024 : + 30 personnes
<b>EBITDA<sup>(2)</sup></b>	<b>11 443</b>	<b>11 928</b>	<b>+485</b>	● — <u>Marge EBITDA de 57% vs 59% en 2023</u>
Dotations aux amortissements et dépréciations	-5 818	-6 195	-377	● — Hausse des amort. R&D (4,9 M€ soit + 0,3 M€) et des valeurs brutes cumulées
<b>EBIT _ Résultat Opérationnel Courant</b>	<b>5 625</b>	<b>5 734</b>	<b>+109</b>	● — <u>Marge EBIT de 27% vs 29% en 2023</u>
Autres Charges / Produits opérationnels	4	-1	-5	
Produits/Charges financières	-270	273	+543	● — Impacts change et intérêts nets sur plcts
Impôts	-1 185	-1 303	-116	● — Imposition différée (R&D) non cash (0,8 M€)
<b>Résultat net</b>	<b>4 174</b>	<b>4 703</b>	<b>+529</b>	● — <u>Progression de 13% du RN en 2024</u>

<sup>(1)</sup> Hors dotations aux amortissements et dépréciations

<sup>(2)</sup> Résultat Opérationnel Courant avant dotations aux amortissements et dépréciations

# 2024 : trésorerie brute significative de 15 m€

## Trésorerie nette positive de 6,9 m€

(en K€)	FY 2023	FY 2024	Var.	
Capacité d'autofinancement	10 252	11 022	+773	
Variation du BFR	3 623	(601)	(4 224)	● — Facturations fin de période moins importantes en 2024 vs 2023 Encaissements satisfaisants au Q1 25
<b>Flux nets opérationnels</b>	<b>6 629</b>	<b>10 863</b>	<b>4 234</b>	● — Après prise en compte impôts versés de 0,8 M€
Variation des immobilisations	(6 944)	(9 706)	(2 762)	● — Investissements RD de 7,9 M€ en 2024 contre 6,4 M€ en 2023 (Réévaluation bail locatif en 2024 : 0,9 M€)
Variation des autres flux liés aux investissements (CIR)	1 131	1 173	+42	● — Remboursement CIR 2023 au S2 2024 (1,2 M€)
<b>Flux nets d'investissement</b>	<b>(5 813)</b>	<b>(8 533)</b>	<b>(2 720)</b>	
<b>Flux nets de financement</b>	<b>3 465</b>	<b>(2 994)</b>	<b>(6 459)</b>	● — (1,1) M€ Remboursements de période 0,2 M€ Variation dettes locatives (2,1) M€ Achats nets actions auto détenues
Variation de Trésorerie	+4 281	(664)	(4 945)	
<b>Trésorerie brute de clôture</b>	<b>15 622</b>	<b>14 958</b>	<b>(664)</b>	

# 2024 : une structure financière solide

(En k€)	<u>31/12/2023</u>	<u>31/12/2024</u>	<u>31/12/2023</u>	<u>31/12/2024</u>	
<b>Actifs non courants</b>	<b>19 601</b>	<b>23 146</b>	<b>22 468</b>	<b>24 830</b>	<b>Capitaux propres</b>
<i>Dont immobilisations incorporelles</i>	15 746	<b>18 899</b>	<b>14 886</b>	<b>15 439</b>	<b>Passifs non courants</b>
<i>Dont immobilisations corporelles</i>	3 399	3 776	7 911	6 713	<i>Dont dettes financières &gt; 1 an</i>
<i>Dont autres actifs financiers</i>	456	471	2 082	2 236	<i>Dont dettes locatives &gt; 1 an</i>
<b>Actifs courants</b>	<b>28 839</b>	<b>31 122</b>	<b>11 086</b>	<b>13 998</b>	<b>Passifs courants</b>
<i>Dont créances clients</i>	10 748	12 578	1 268	1 384	<i>Dont dettes financières &lt; 1 an</i>
<i>Dont trésorerie et équivalents de trésorerie</i>	15 622	<b>14 958</b>	443	508	<i>Dont dettes locatives &lt; 1 an</i>
<b>Total Actif</b>	<b>48 440</b>	<b>54 267</b>	<b>48 440</b>	<b>54 267</b>	<b>Total Passif</b>

**Trésorerie nette des dettes financières (et hors passifs locatifs) de 6,9 M€**



# CHALLENGES ET RESULTATS

# Jeux Olympiques Paris 2024 : Le Décllic

## ✓ Indicateurs d'utilisation (cérémonie d'ouverture)

- ✓ 125.875 lignes actives
- ✓ Pic à 27.093 agents connectés à TOM
- ✓ 17.760 sessions audio en pic (record de session audio)
- ✓ 3.800 messages envoyés générant + de 2 millions de messages reçus
- ✓ 2.100 canaux utilisés



## ✓ Indicateurs de performance

- ✓ Taux de succès d'établissement des communications MCPTT > à 99,5%
- ✓ 0 coupure de service

⇒ **Succès opérationnel et technique d'envergure mondiale**



# Challenges et résultats 1<sup>er</sup> semestre 2025

## Saison 1

- ✓ Comme indiqué lors des résultats annuels 2024, le Groupe avait identifié 2 challenges importants pour 2025 :



[RETAIL DAY 2025] Lilian Gaichies, COO de STREAMWIDE.mp4

- ✓ **Développement commercial à l'international**
- ✓ **Développement des revenus SaaS**



### HY 2025

- ✓ Revenus semestriels de la filiale américaine = **x 5,5**
- ✓ Revenus SaaS semestriels = **+ 153%**



# Objectifs et challenges 2<sup>nd</sup> semestre 2025

## Saison 2

- ✓ Poursuite de la **stratégie de diversification** des sources de revenus, des usages et des solutions
- ✓ Focus **développements et évolutivité produits** pour renforcer encore leur avance technologique
- ✓ **Adéquation des ressources** R&D aux besoins
- ✓ Assurer une **croissance rentable** en 2025

✓ ... **Faire croître** massivement les **revenus SaaS récurrents**



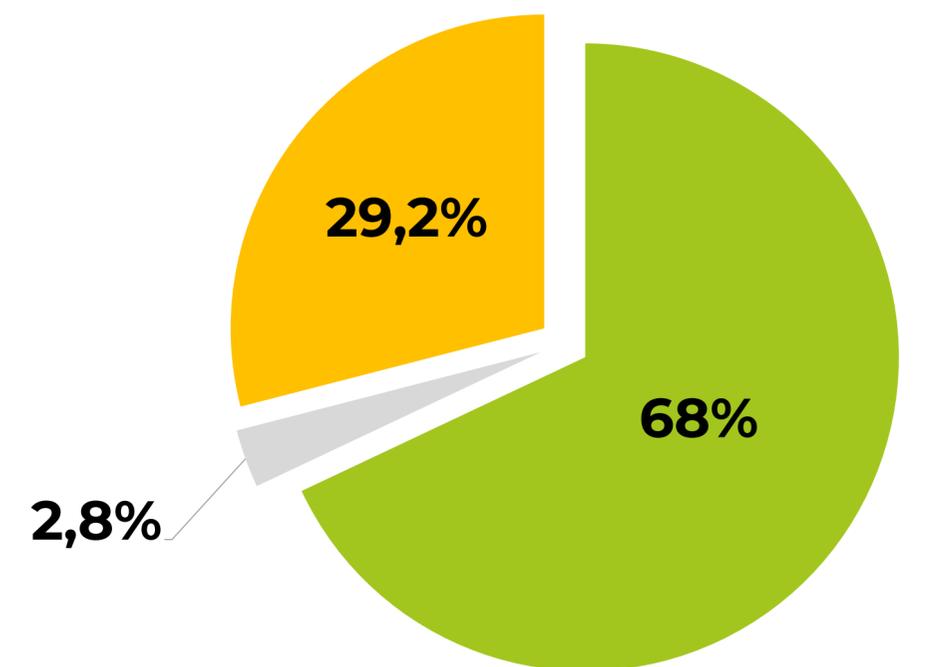
...L'Histoire ne fait que  
commencer...

# Carnet de l'actionnaire

- **Marché** : Euronext Growth –  
Cotation continue depuis le 15 juin 2020
- **Codes** : FR0010528059 – ALSTW
- **Indices** : Euronext Growth All Share & Euronext Growth  
Bpifrance Innovation
- **Nombre d'actions** : 2 804 807
- **Cours au 14 juillet 2025** : 43,2 €
- **Capitalisation boursière au 14 juillet 2025** : 121,2 M€
- **Prochaine publication** : résultats semestriel 2025,  
le 15 septembre 2025



Répartition du capital  
au 30 juin 2025  
(dont 152.135 actions auto détenues)



■ Fondateurs ■ Salariés ■ Public



# Merci !

## Contacts

### STREAMWIDE

**Pascal BEGLIN** \_ CEO

**Lilian GAICHIES** \_ COO

**Olivier TRUELLE** \_ CFO

 +33 1 70 22 01 01

 84 rue d'Hauteville 75010 Paris

 [investisseur@streamwide.com](mailto:investisseur@streamwide.com)

### ACTUS finance & communication

**Amaury DUGAST** \_ Relations Presse financière

 +33 1 53 67 36 34

 [streamwide@actus.fr](mailto:streamwide@actus.fr)

**Mathieu OMNES** \_ Relations Investisseurs

+33 1 53 67 36 92

 [streamwide@actus.fr](mailto:streamwide@actus.fr)