



# **Résultats semestriels 2024**

---

17 septembre 2024

**Empowering people, accelerating progress.**

# STREAMWIDE en bref

**Éditeur de logiciels professionnels  
de communications et d'activités critiques**



CRÉÉ EN  
2001

+220  
COLLAB.  
MONDE

19,5 M€  
DE CA  
EN 2023

+6 M€  
R&D / AN



# Une plateforme de communication collaborative sécurisée déclinée en 2 offres

Notre réponse à l'enjeu de transformation digitale des communications professionnelles



team  
on mission



VOIX



VIDÉO



PTT\*



DATA



team  
on the run

**Communications instantanées.**

**Localisation et dispatch des équipes.**

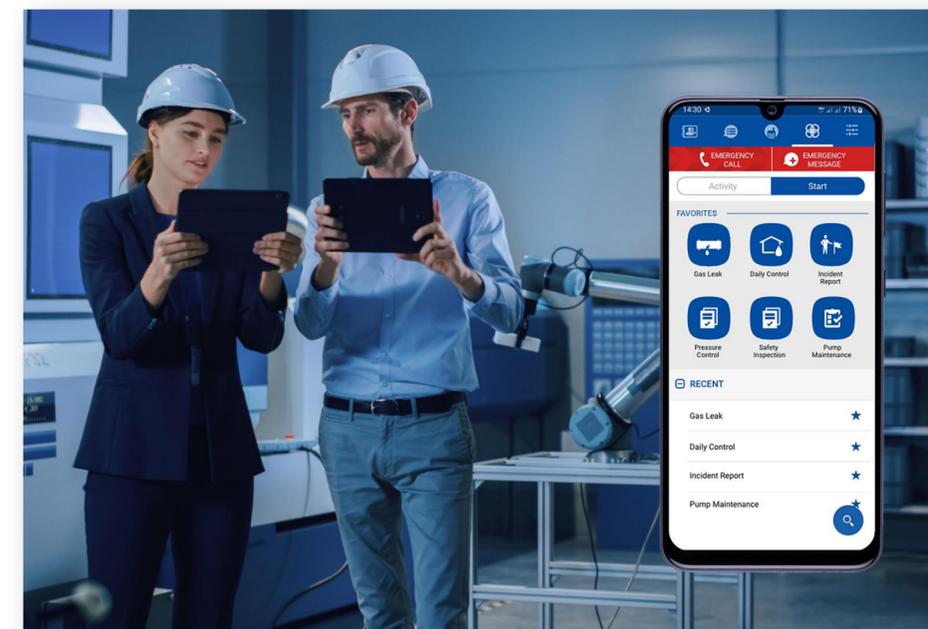
**Gestion des process et missions.**

**Interface simple et intuitive.**

**Tout réseau / tout opérateur / tout device.**

**Sécurité & souveraineté des données.**

\* Push-To-Talk



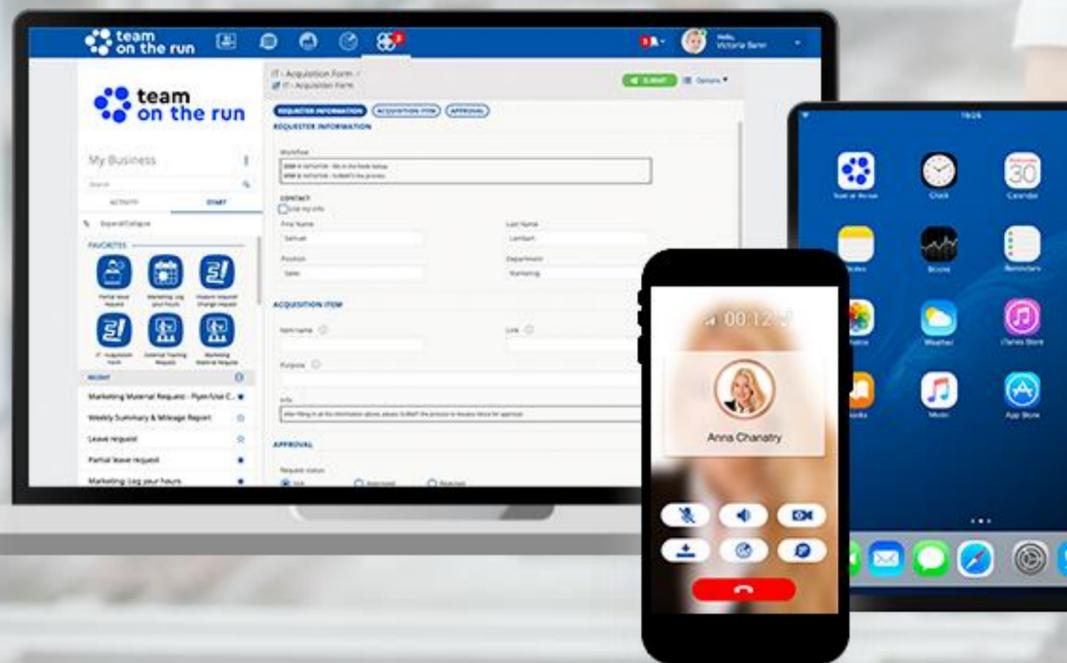
# UNE SEGMENTATION commerciale pour optimiser le « GO TO MARKET »



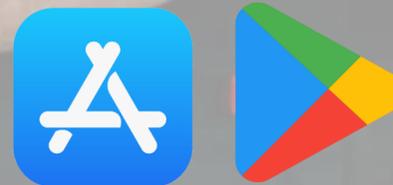
Plateforme collaborative dédiée à la **communication en mobilité et sédentaires**



Plateforme collaborative dédiée aux **communications critiques nomades et sédentaires**



Mobile, Mac & Windows



# Une puissante capacité d'innovation au cœur de nos offres

**DES BRIQUES TECHNOLOGIQUES ISSUES DE +20 ANNÉES CONTINUES DE R&D**

**2001-2011**

VOIX IP

**2013**

CRYPTAGE ET SOUVERAINETÉ DES DONNÉES

**2014**

VIDEO IP

**2015**

GÉOLOCALISATION

**2016**

GESTION DES BUSINESS PROCESS

**2020**

TÉLÉPHONIE AVANCÉE COM. PARTAGÉES

**2021-2024**

FSM GEOFENCING COLLABORATION SÉCURISÉE

## SOLUTIONS POUR OPÉRATEURS TÉLÉCOMS

- Messagerie
- Vocale visuelle
- Numéros virtuels
- Etc.



## PLATEFORME DE COMMUNICATION COLLABORATIVE SÉCURISÉE EN MOBILITÉ



# Innovations 2023/2024 : GEOFENCING, FSM et COLLABORATION sécurisée

**GEOFENCING : GAGNER EN EFFICACITÉ OPÉRATIONNELLE TOUT EN RENFORÇANT LA PROTECTION DES EMPLOYÉS**

**FIELD SERVICE MANAGEMENT (FSM) OPTIMISER LA GESTION DES OPÉRATIONS TERRAIN ET BOOSTER LA CROISSANCE**

**COLLABORATION SECURISEE COMMUNIQUEZ ET COLLABOREZ SANS LIMITE VIA UNE SEULE PLATEFORME**



Définir des zones géographiques virtuelles



Déclenchement automatique en fonction des positions/mouvements des utilisateurs



Amélioration de la protection des collaborateurs sur le terrain



Plateforme de gestion des équipes et des services sur le terrain



Assignment efficace des tâches et planification optimale



Digitalisation des processus opérationnels



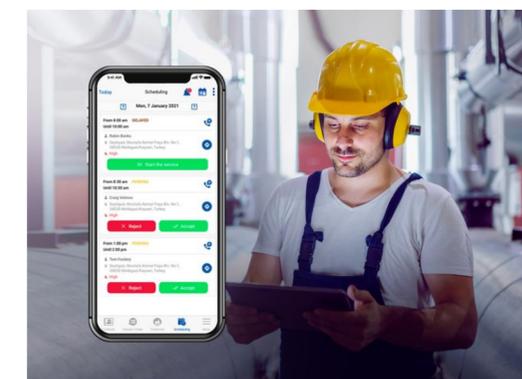
Messagerie instantanée, Appels voix, Conferencing (Rooms),



Appels sur IP, Vidéo streaming, Appels vidéo,



Visio Conferencing (Rooms), Partage d'écran



# Adoption continue des technologies STREAMWIDE

## PC STORM (pluriannuel)

lot 4 : Applications mobiles permettant les communications de groupes multimédia sécurisées

Équiper les unités d'intervention du Ministère de l'Intérieur (Police Nationale et Gendarmerie Nationale).



## AIRBUS PUBLIC SAFETY & SECURITY 2019 (pluriannuel)



Contrat pluriannuel d'intégration technologique en marque blanche

Tactilon® Agnet

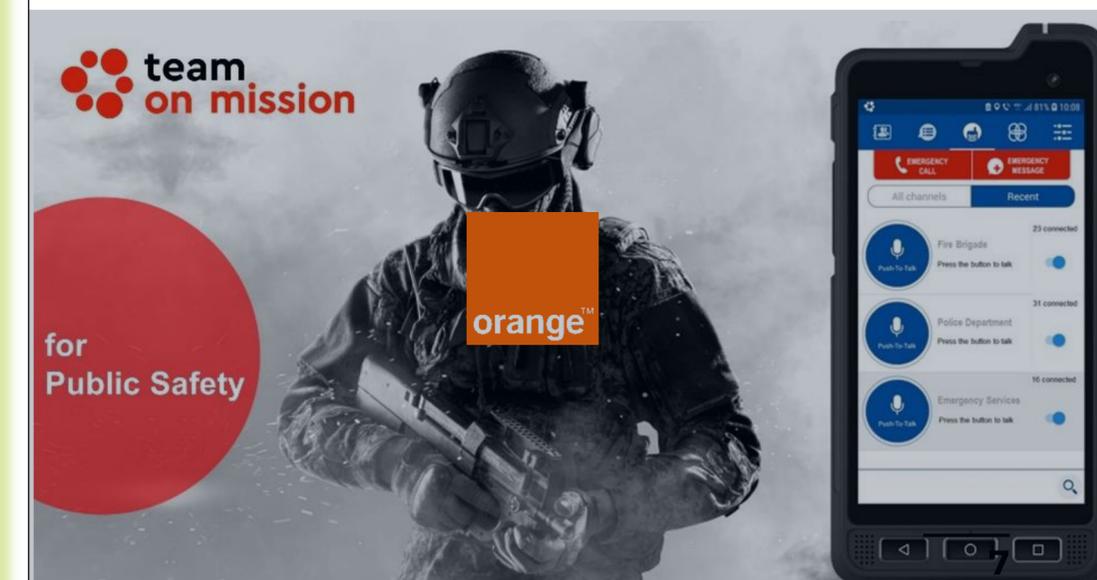



## Business

Partenariat renforcé après le gain de plusieurs projets (Ministère de la Justice, Total, Air France, Butachimie...)

Page partenaire en ligne sur le site Orange :

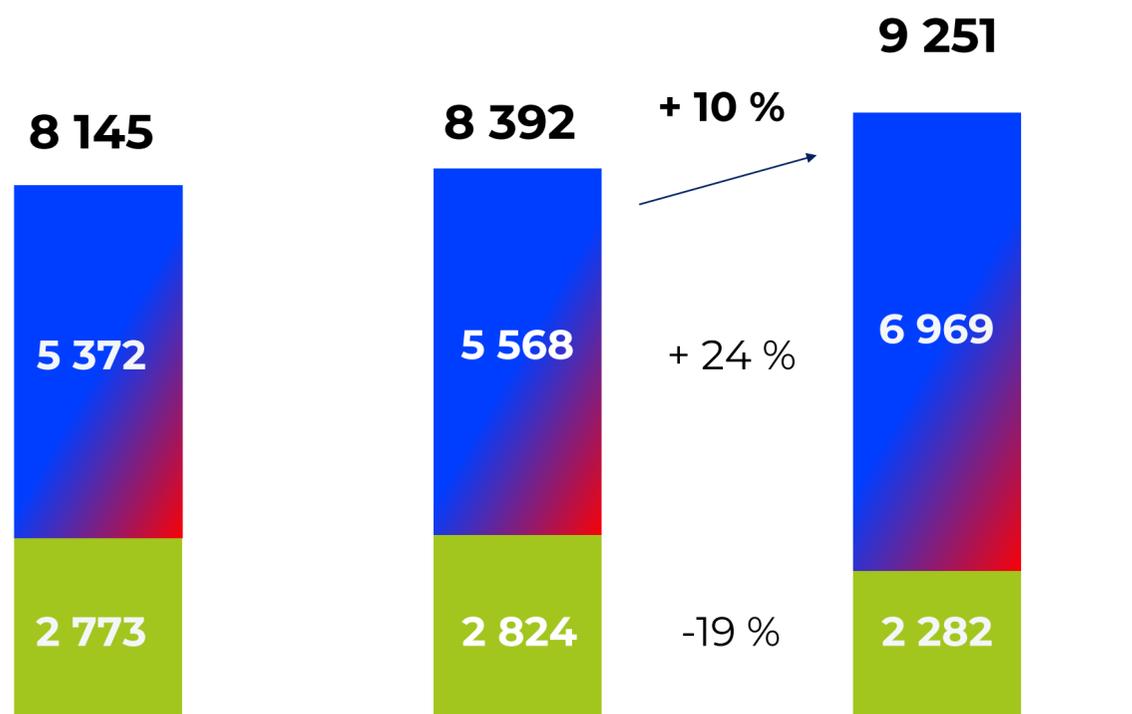
<https://www.orange-business.com/fr/partenaires/streamwide-solution-communication-critique-et-gestion-equipes>





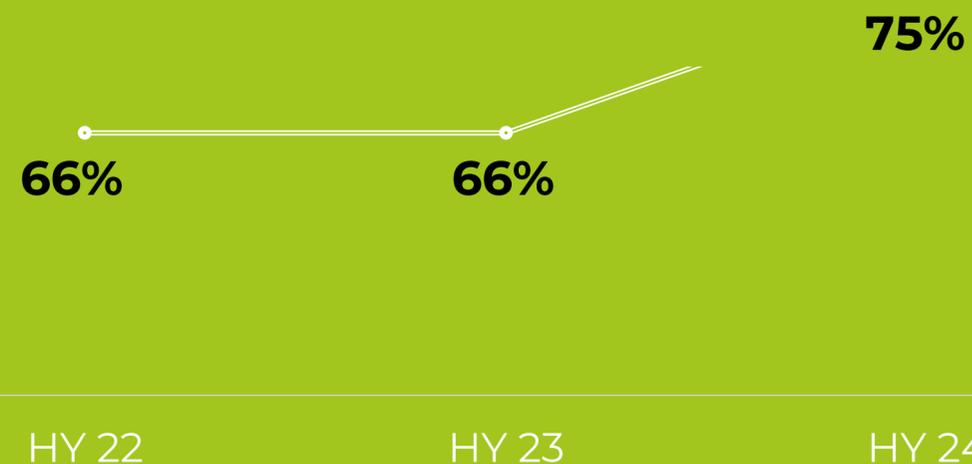
# Une croissance solide portée par l'activité « plateformes »

(en k€)



- Plateformes de communication collaborative
- Solutions pour opérateurs Télécom

## Part des revenus générés par les plateformes dans les revenus annuels



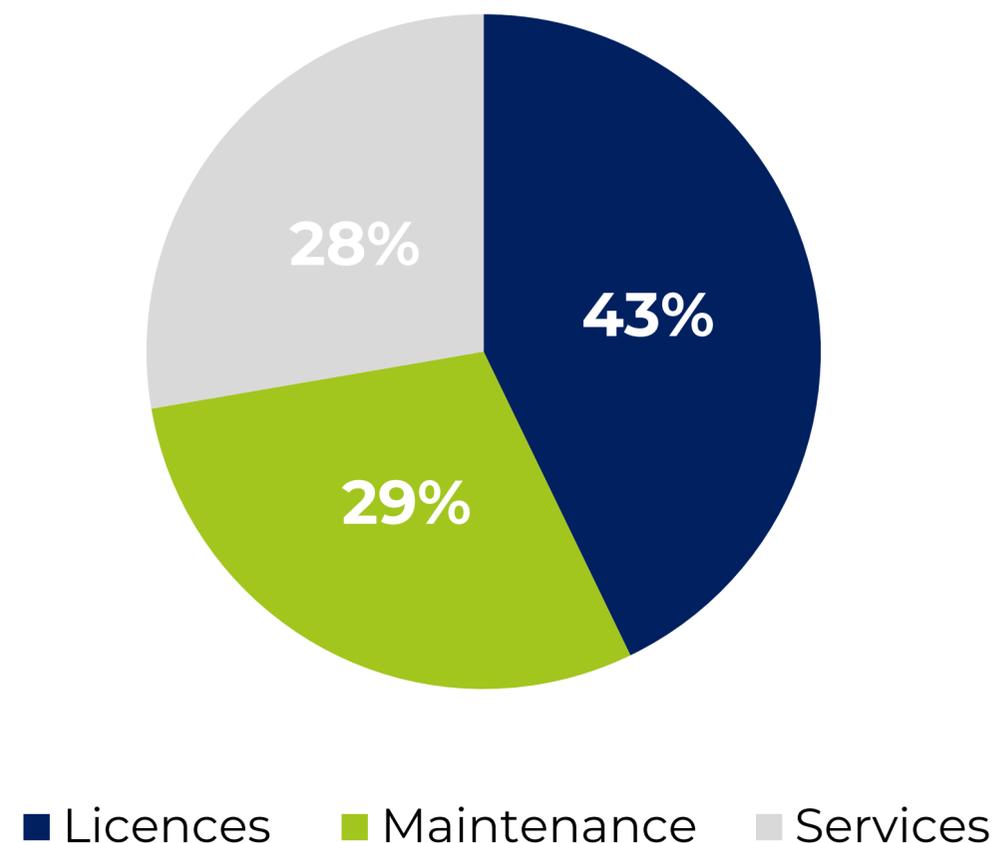
—●— Plateformes de communication collaborative

**Croissance portée par l'activité plateformes de communications :  
Massification du projet STORM et nouveaux marchés et projets  
auprès d'administrations publiques et de sociétés privées**

# Ventilation du chiffre d'affaires

(En k€)	HY 2023	HY 2024	Var.
Licences	3 777	<b>3 962</b>	+5%
Maintenance	2 391	<b>2 726</b>	+13%
Services	2 224	<b>2 563</b>	+15%
<b>Total</b>	<b>8 392</b>	<b>9 251</b>	<b>+10%</b>

Répartition du chiffre d'affaires au 30 juin 2024



**Tous les types de revenus progressent, notamment les revenus récurrents de maintenance, suite au nouveau contrat STORM**  
**Les licences, levier de récurrence future, restent majoritaires dans les revenus du Groupe.**

# Hausse des résultats dans un contexte d'investissements soutenus

(en k€)	HY 2023	HY 2024	Var.	
<b>Chiffre d'affaires</b>	<b>8 392</b>	<b>9 251</b>	<b>+859</b>	
Charges opérationnelles <sup>(1)</sup>	-3 811	-4 543	-732	● Évolution de la masse salariale et des frais généraux inhérents
Dont charges de personnel	-3 105	-3 475	-370	● 225 personnes vs 195 fin déc 2023
Dont charges externes	-706	-1 068	-362	● Déplacements, missions et honoraires
<b>EBITDA<sup>(2)</sup></b>	<b>4 581</b>	<b>4 708</b>	<b>+127</b>	● <u>Marge EBITDA de 51% vs 55% au S1 2023</u>
Dotations aux amortissements et dépréciations	-2 959	-2 908	+51	● Stabilité amortissements R&D avec 2 versions majeures par an
<b>EBIT _ Résultat Opérationnel Courant</b>	<b>1 622</b>	<b>1 800</b>	<b>+178</b>	● <u>Marge EBIT de 19% vs 19% au S1 2023</u>
Autres Charges / Produits opérationnels	-	-1	-1	
Produits/Charges financières	-143	161	+304	● Produits des plcts et impacts change positifs
Impôts	-282	-464	-182	● Imposition différée (0,5 M€) non cash
<b>Résultat net</b>	<b>1 197</b>	<b>1 496</b>	<b>+299</b>	● <u>Progression de +25% du RN au S1 2024</u>

<sup>(1)</sup> Hors dotations aux amortissements et dépréciations

<sup>(2)</sup> Résultat Opérationnel Courant avant dotations aux amortissements et dépréciations

# Trésorerie brute significative de 15 m€

## Trésorerie nette positive de 6,4 m€

(en K€)	HY 2023	HY 2024	Var.	
Capacité d'autofinancement	3 980	4 363	+383	● Impact variation RN de période
Variation du BFR	832	- 1299	-2 131	● Bonne tenue du BFR de période
<b>Flux nets opérationnels</b>	<b>3 148</b>	<b>5 662</b>	<b>+2 514</b>	
Variation des immobilisations	(3 416)	(4 198)	-782	● Investissements RD de 4 M€ au S1 2024 contre 3,3 M€ au S1 2023
Variation des autres flux liés aux investissements (CIR)	-	-	-	● Aucun rbt de CIR aux premiers semestres
<b>Flux nets d'investissement</b>	<b>(3 416)</b>	<b>(4 198)</b>	<b>-782</b>	
<b>Flux nets de financement</b>	<b>5 281</b>	<b>-2 085</b>	<b>-7 366</b>	● (0,6) M€ remboursements dettes de période (1,3) M€ achats nets actions auto détenues (0,2) M€ variation des dettes locatives
Variation de Trésorerie	+5 013	-621	-5 634	(rappel : 7,5 M€ de nouveaux emprunts en mars 2023)
<b>Trésorerie brute de clôture</b>	<b>16 354</b>	<b>15 001</b>	<b>-1 353</b>	● (0,6) M€ vs 31 décembre 2023

# Une structure financière solide

(En k€)	<u>31/12/2023</u>	<u>30/06/2024</u>	<u>31/12/2023</u>	<u>30/06/2024</u>	
<b>Actifs non courants</b>	<b>19 601</b>	<b>20 893</b>	<b>22 468</b>	<b>22 631</b>	<b>Capitaux propres</b>
<i>Dont immobilisations incorporelles</i>	15 746	<b>17 310</b>	<b>14 886</b>	<b>14 806</b>	<b>Passifs non courants</b>
<i>Dont immobilisations corporelles</i>	3 399	3 256	7 913	7 326	<i>Dont dettes financières &gt; 1 an</i>
<i>Dont autres actifs financiers</i>	456	327	2 082	1 961	<i>Dont dettes locatives &gt; 1 an</i>
<b>Actifs courants</b>	<b>28 839</b>	<b>28 741</b>	<b>11 086</b>	<b>12 197</b>	<b>Passifs courants</b>
<i>Dont créances clients</i>	10 748	10 528	1 268	1 227	<i>Dont dettes financières &lt; 1 an</i>
<i>Dont trésorerie et équivalents de trésorerie</i>	15 622	<b>15 001</b>	443	368	<i>Dont dettes locatives &lt; 1 an</i>
<b>Total Actif</b>	<b>48 440</b>	<b>49 634</b>	<b>48 440</b>	<b>49 634</b>	<b>Total Passif</b>

**Trésorerie nette des dettes financières CT/LT (et hors passifs locatifs) de 6,4 M€**



**POURSUITE DE NOTRE STRATÉGIE  
« LAND & EXPAND »**

# « LAND & EXPAND » une stratégie d'adoption virale

- **NOTRE ADN :** SÉCURITÉ ET MOBILITÉ
- **NOS ATOUTS :** ROBUSTESSE, CONFIDENTIALITÉ ET SOUVERAINETÉ

DÉVELOPPEMENT  
DE SOLUTIONS  
AVANCÉES

1

## SOLUTIONS DE COMMUNICATIONS

POUR TOUS LES BESOINS SÉDENTAIRES OU EN MOBILITÉ

« LAND »  
DÉPLOYER  
NOS SOLUTIONS  
AUTOUR DE BESOINS

2

FORCES  
D'INTERVENTION



ÉQUIPES  
NOMADES



ÉQUIPES  
SÉDENTAIRES



« EXPAND »  
ACCROITRE  
LE CHIFFRE D'AFFAIRES  
PAR CLIENT

3

ÉTENDRE LES USAGES, LES FONCTIONNALITÉS, LES SERVICES  
ET LE NOMBRE D'UTILISATEURS EN FAVORISANT LA VIRALITÉ

# De puissants avantages concurrentiels

## Plateforme souveraine et sécurisée sans équivalent sur le marché

	Messagerie	Push to talk	Tracking / Géolocalisation	Gestion des Business process	Possibilité d'ajout app. Tierces*	Environnement critique	Téléphonie avancée	Souveraineté	Sécurité des données (RGPD compliance)
	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓		✓
	✓	✓				✓			✗ Cloud Act**
	✓	Sur Android		✓					✗ Cloud Act**
	✓								✗ Cloud Act**

\*via des API (Application Programming Interface) et SDK (Software Development Kit)

\*\* Loi des États-Unis depuis 2018 : Toutes les données personnelles des utilisateurs doivent être communiquées aux autorités américaines sur demande

# Un puissant écosystème pour un déploiement international

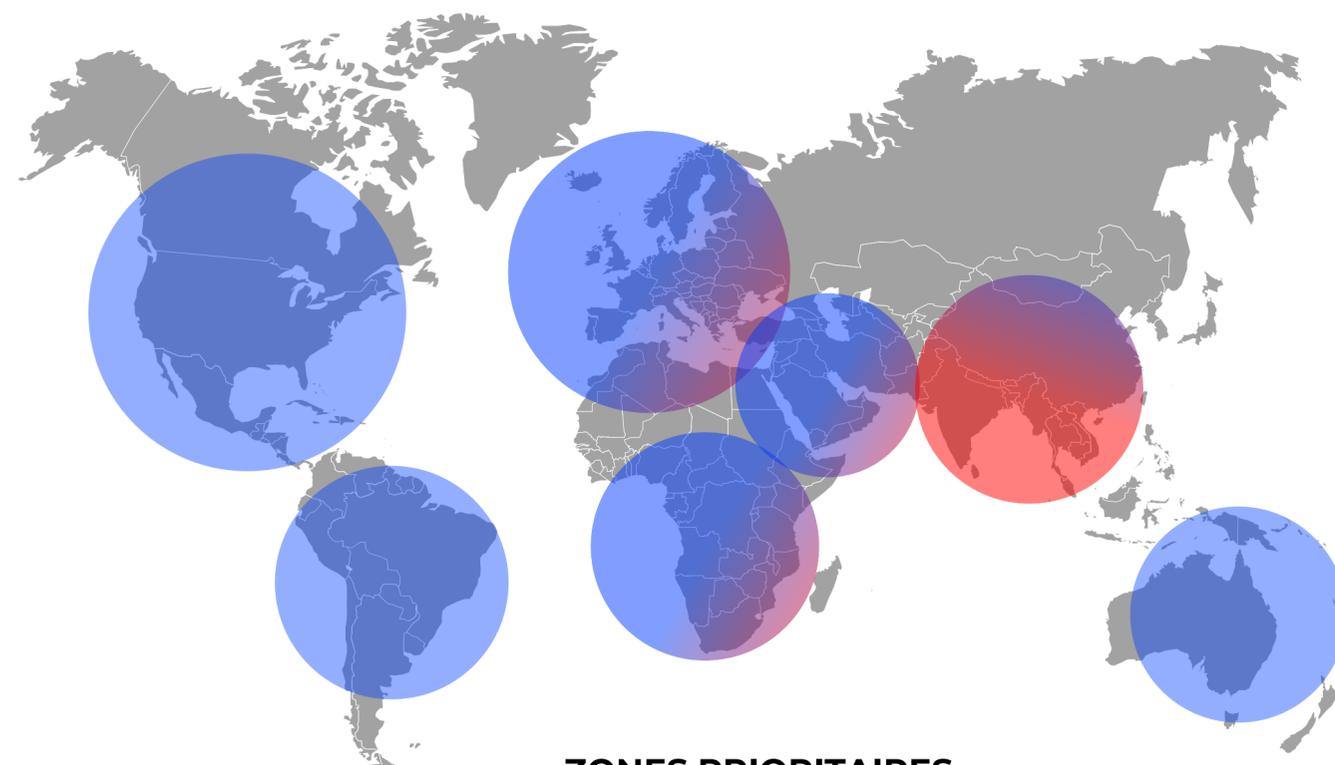
DES DISTRIBUTEURS ET INTÉGRATEURS COMMUNS OU COMPLÉMENTAIRES ...



...DES PARTENAIRES TECHNOLOGIQUES...



... POUR UNE INFLUENCE À L'ÉCHELLE MONDIALE



ZONES PRIORITAIRES POUR TEAM ON MISSION (ROUGE) ET TEAM ON THE RUN (BLEU)

Stratégie commerciale intégrant et incitant à « l'évangélisation » des distributeurs et des partenaires

# Jeux Olympiques Paris 2024 : premiers retours d'expérience

## ✓ Indicateurs d'utilisation (cérémonie d'ouverture)

- ✓ 125.875 lignes actives
- ✓ Pic à 27.093 agents connectés à TOM
- ✓ 17.760 sessions audio en pic (record de session audio)
- ✓ 3.800 messages envoyés générant + de 2 millions de messages reçus
- ✓ 2.100 canaux utilisés



## ✓ Indicateurs de performance

- ✓ Taux de succès d'établissement des communications MCPTT > à 99,5%
- ✓ 0 coupure de service

⇒ **Succès opérationnel et technique d'envergure mondiale**



# Diversification des revenus et croissance rentable

## 2024

- ✓ **Niveau satisfaisant de revenus anticipés à date**  
amplitude de croissance selon calendriers des projets
- ✓ **Contexte géopolitique et économique** : pas d'impact négatif significatif identifié sur les activités
- ✓ **Nombreux projets qualifiés en 2024** sur l'ensemble des offres : **TOTR**, **TOM** et Legacy



## 2024

- ✓ **Poursuite de la stratégie de diversification** des sources de revenus, des usages et des solutions
- ✓ **Focus développements et évolutivité produits** pour renforcer encore leur avance technologique
- ✓ **Adéquation des ressources R&D aux besoins**



# Pourquoi investir dans STREAMWIDE



**SOLUTIONS  
NOVATRICES**

**PARTENARIATS  
PUISSANTS**



**MARCHÉ MONDIAL  
CONSIDÉRABLE**



**EXPERTISE  
TECHNOLOGIQUE  
ÉPROUVÉE**

# STREAMWIDE



**RÉCURRENCE  
DES REVENUS**



**PERSPECTIVES  
DE CROISSANCE  
ATTRAYANTES**

**STRUCTURE  
FINANCIÈRE  
SOLIDE**

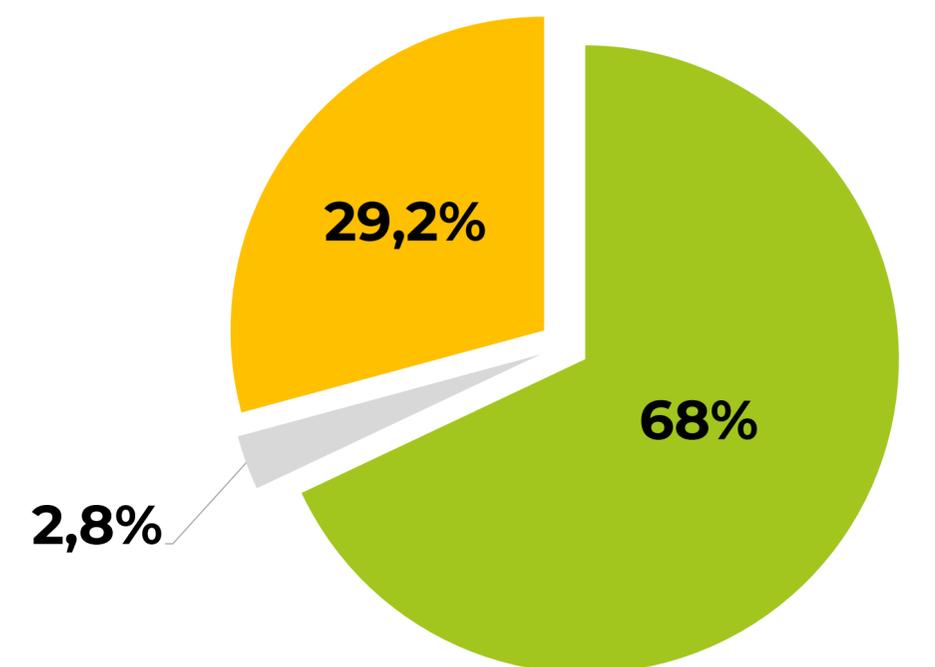


# Carnet de l'actionnaire

- **Marché** : Euronext Growth –  
Cotation continue depuis le 15 juin 2020
- **Codes** : FR0010528059 – ALSTW
- **Indices** : Euronext Growth All Share & Euronext Growth  
Bpifrance Innovation
- **Nombre d'actions** : 2 804 807
- **Cours au 13 sept. 2024** : 29,6 €
- **Capitalisation boursière au 13 sept. 2024** : 83 M€
- **Prochaine publication** : chiffre d'affaires annuel 2024,  
le 10 février 2025



Répartition du capital  
au 30 juin 2024  
(dont 117.695 actions auto détenues)



■ Dirigeants ■ Salariés ■ Public



# Merci !

## Contacts

### STREAMWIDE

**Pascal BEGLIN** \_ CEO

**Lilian GAICHIES** \_ COO

**Olivier TRUELLE** \_ CFO

 +33 1 70 22 01 01

 84 rue d'Hauteville 75010 Paris

 [investisseur@streamwide.com](mailto:investisseur@streamwide.com)

### ACTUS finance & communication

**Amaury DUGAST** \_ Relations Presse financière

 +33 1 53 67 36 34

 [streamwide@actus.fr](mailto:streamwide@actus.fr)

**Grégoire SAINT-MARC** \_ Relations Investisseurs

+33 1 53 67 36 94

 [streamwide@actus.fr](mailto:streamwide@actus.fr)