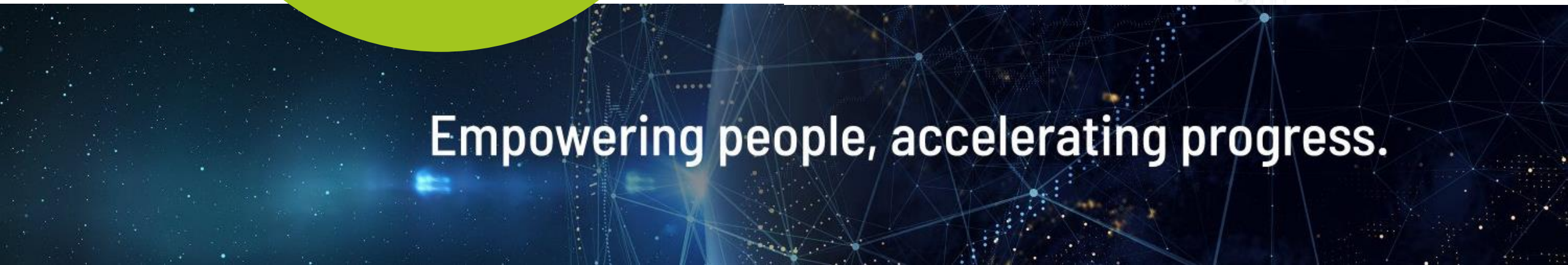
STREAMWIDE

RÉSULTATS ANNUELS 2022



STREAMWIDE EN BREF

Éditeur de logiciels professionnels de communications et activités critiques

ELIGIBLE PEA PME

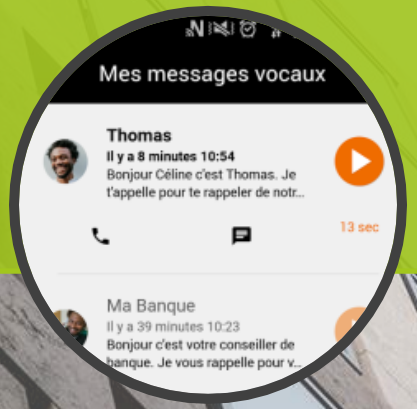
ENTREPRISE INNOVANTE bpifrance

Créé en 2001

+190 collab. monde

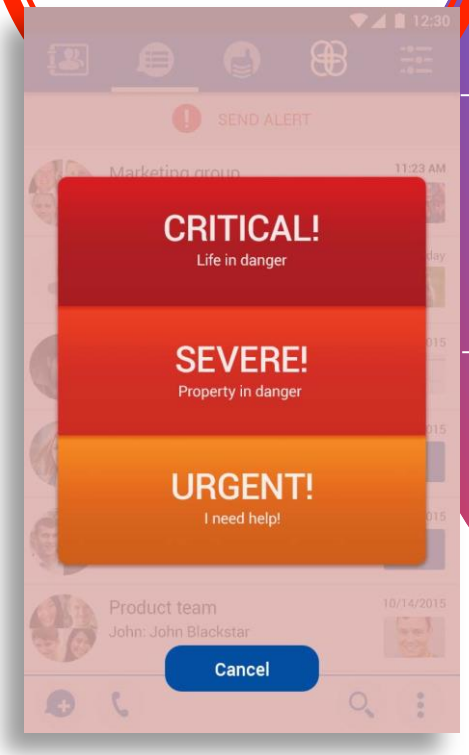
17,6 M€ de CA en 2022

+6 M€ R&D / an



UNE PLATEFORME DE COMMUNICATION COLLABORATIVE SÉCURISÉE DÉCLINÉE EN 2 OFFRES

team on mission

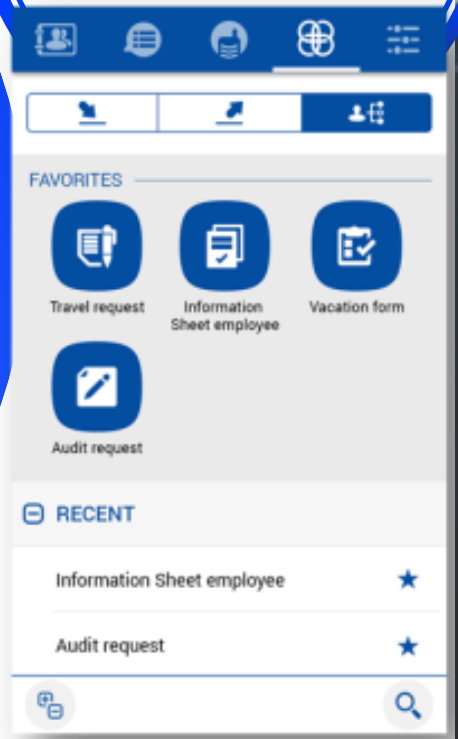


VOIX · VIDÉO · PTT* · DATA

- Communications instantanées
- Localisation et dispatch des équipes
- Gestion des process et missions
- Interface simple et intuitive
- Tout réseau / tout opérateur / tout device
- Sécurité & souveraineté des donné

* Push-To-Talk

team on the run



Notre réponse à l'enjeu de transformation digitale des communications professionnelles

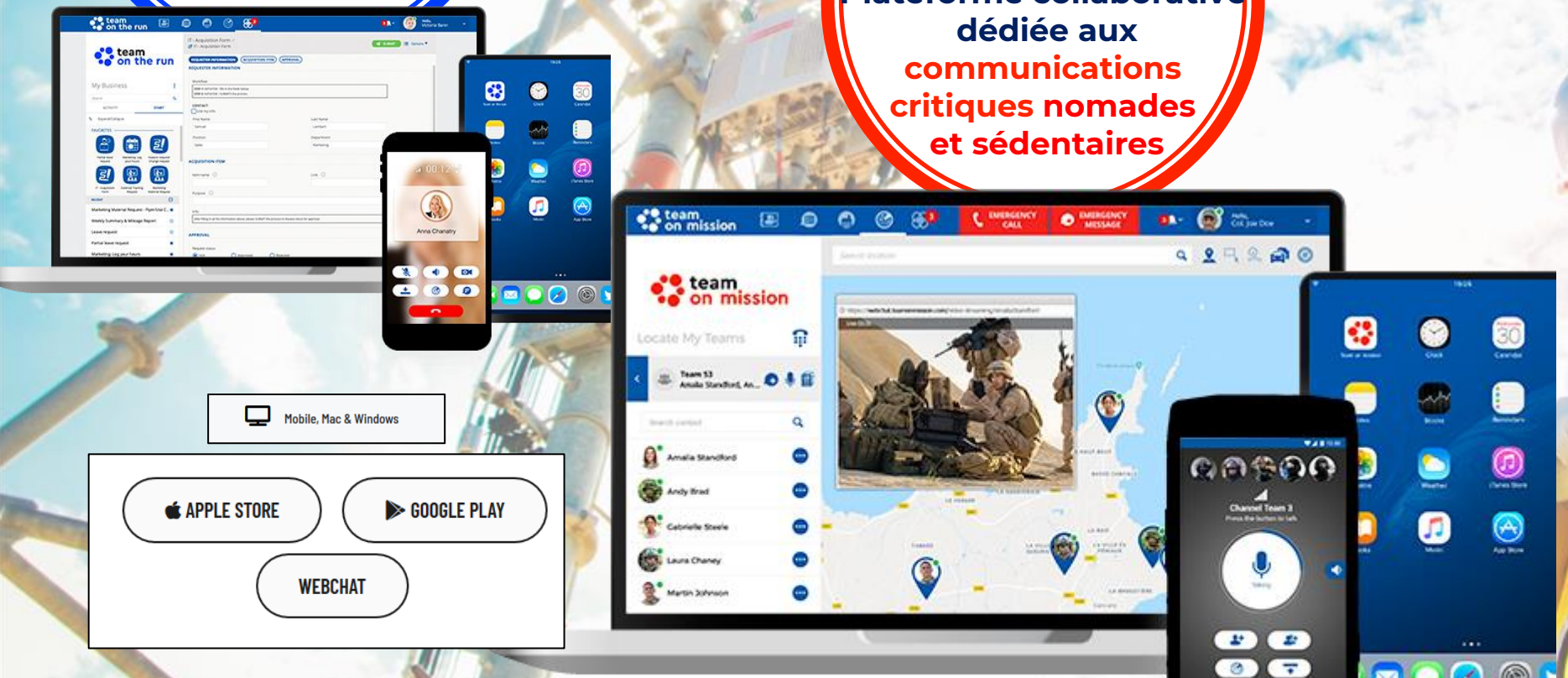
UNE SEGMENTATION COMMERCIALE POUR OPTIMISER LE « GO TO MARKET »

team on the run

Plateforme collaborative dédiée à la Communication en Mobilité et sédentaires

team on mission

Plateforme collaborative dédiée aux communications critiques nomades et sédentaires



Mobile, Mac & Windows

APPLE STORE

GOOGLE PLAY

WEBCHAT

UNE PUISSANTE CAPACITÉ D'INNOVATION AU CŒUR DE NOS OFFRES

DES BRIQUES TECHNOLOGIQUES ISSUES DE +20 ANNÉES CONTINUES DE R&D

- **2001 2011** : VOIX IP
- **2013** : CRYPTAGE ET SOUVERAINETÉ DES DONNÉES
- **2014** : VIDÉO IP
- **2015** : GÉO LOCALISATION
- **2016** : GESTION DES BUSINESS PROCESS
- **2020** : TÉLÉPHONIE AVANCÉE, COM. PARTAGÉES
- **2021 2022** : FSM* GEOFENCING

* FSM: Field Service Management

SOLUTIONS POUR OPÉRATEURS TÉLÉCOMS

Messagerie
Vocale visuelle
Numéros virtuels
Etc.

vodafone · orange · SFR

PLATEFORME DE COMMUNICATION COLLABORATIVE SÉCURISÉE EN MOBILITÉ

team on the run

ENEDIS L'ELECTRICITE EN RESEAU · EDF

team on mission

MINISTÈRE DE L'INTÉRIEUR · GENDARMERIE NATIONALE GIGN · CROIX-ROUGE FRANÇAISE

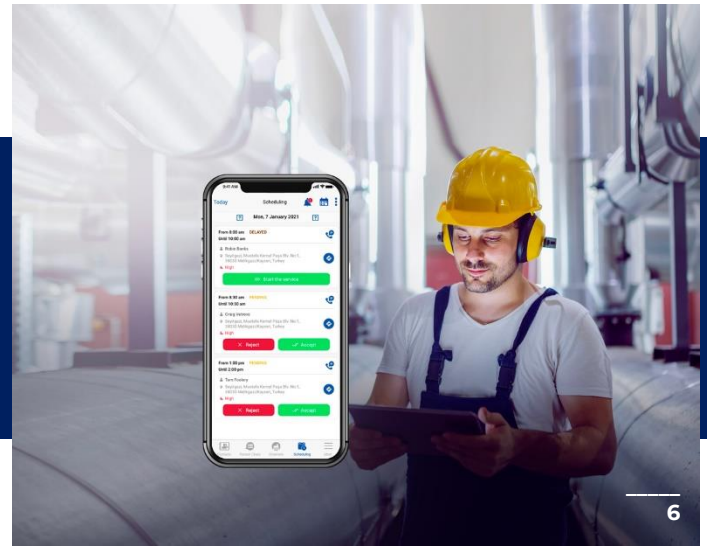
INNOVATIONS 2021-2022: GEOFENCING & FSM
ACCROITRE L'EFFICACITÉ TERRAIN

GEOFENCING :GAGNER EN EFFICACITÉ OPÉRATIONNELLE TOUT EN RENFORÇANT LA PROTECTION DES EMPLOYÉS

- Définir des zones géographiques virtuelles
- Déclenchement automatique en fonction des positions/mouvements des utilisateurs
- Amélioration de la protection des collaborateurs sur le terrain

FIELD SERVICE MANAGEMENT (FSM): OPTIMISER LA GESTION DES OPÉRATIONS TERRAIN ET BOOSTER LA CROISSANCE

- Plateforme de gestion des équipes et des services sur le terrain
- Assignation efficace des tâches et planification optimale
- Digitalisation des processus opérationnels



team on the run

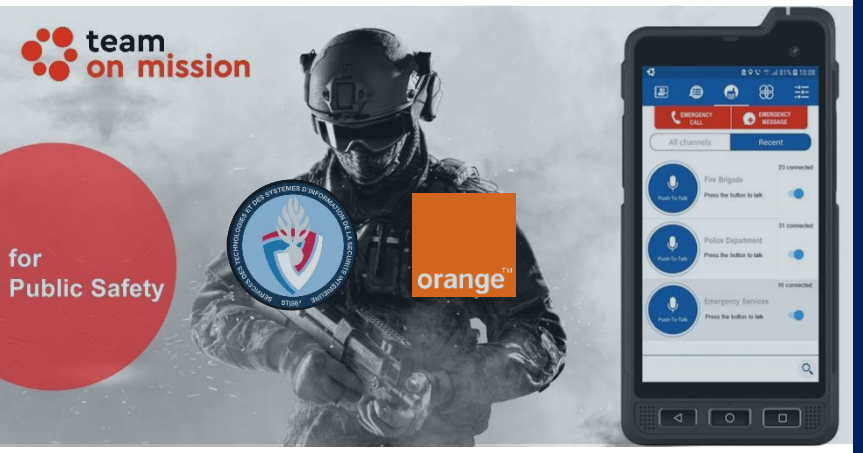
LE GEOFENCING POUR L'INDUSTRIE.

ADOPTION CONTINUE DES TECHNOLOGIES STREAMWIDE

PC STORM
2018 (pluriannuel)

lot 4 : Applications mobiles permettant les communications de groupes multi-media sécurisées

Équiper les unités d'intervention du Ministère de l'Intérieur (Police Nationale et Gendarmerie Nationale).



AIRBUS SECURE LAND COMMUNICATIONS
2019 (pluriannuel)

AIRBUS DEFENCE & SPACE

Contrat pluriannuel d'intégration technologique en marque blanche

Tactilon® Agnet STREAMWIDE

LE RÉSEAU RADIO DU FUTUR

Mise en place du réseau très haut-débit souverain des services de sécurité et de secours

REMPORTÉ EN 2022

avec AIRBUS DEFENCE & SPACE

* MCPTT : Mission Critical Push-to-Talk

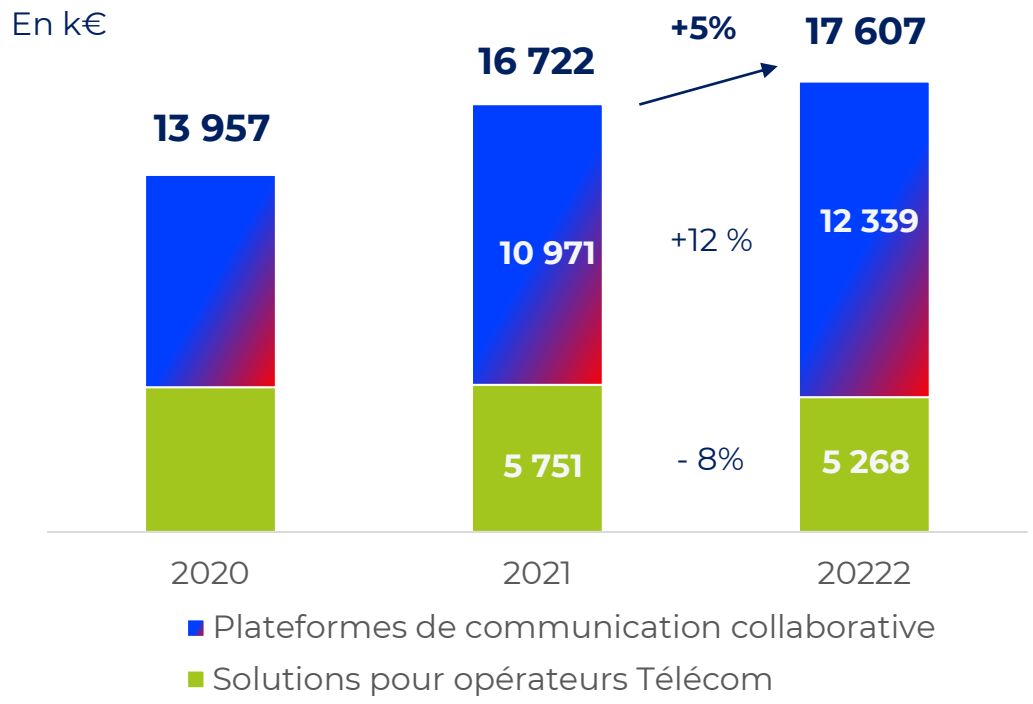
STREAMWIDE

RÉSULTATS ANNUELS

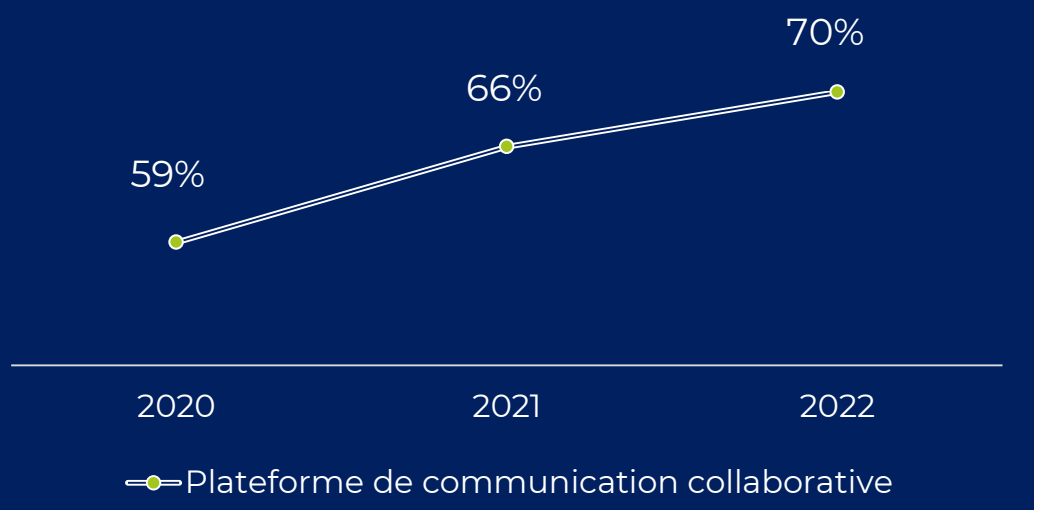
2022

ANNÉE EN LÉGÈRE CROISSANCE
DANS UN CONTEXTE GÉOPOLITIQUE TENDU

Chiffre d'affaires 2022 consolidé



Part des revenus générés par les plateformes dans les revenus annuels

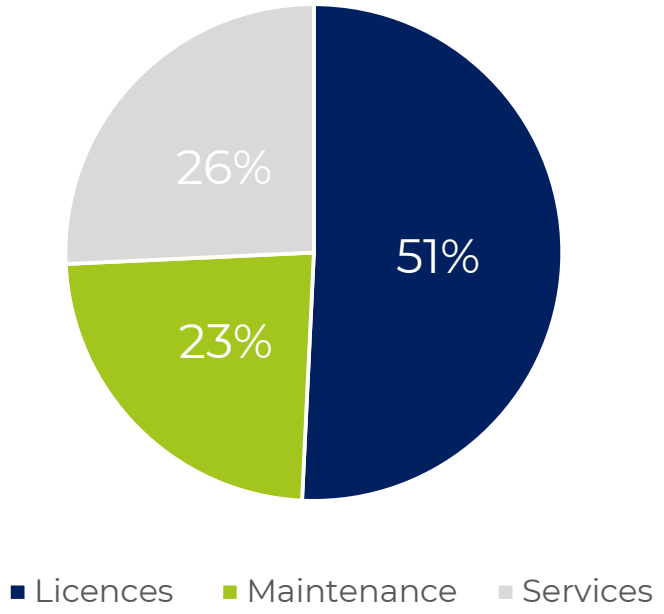


Croissance portée par l'activité plateforme de communications : Massification du projet PCSTORM et nouveaux marchés et projets auprès d'administrations et de sociétés privées françaises

VENTILATION DU CHIFFRE D'AFFAIRES

En k€	2021	**2022**	*Var.*
Licences	8 377	**8 937**	*+7%*
Maintenance	3 557	**4 139**	*+16%*
Services	4 788	**4 531**	*-5%*
Total	16 722	**17 607**	*+5%*

Répartition du chiffre d'affaires
au 31 décembre 2022



Croissance portée par la hausse des revenus récurrents de maintenance et la consolidation des licences, qui demeurent les leviers principaux de croissance

PERFORMANCE SOLIDE DANS UN CONTEXTE D'INVESTISSEMENTS SOUTENUS

en k€	2021	2022	Var.	
Chiffre d'affaires	**16 722**	**17 607**	***+885***	
Charges opérationnelles[1]	-7 356	-7 884	*-528*	Progression d'un niveau inférieur à la croissance des revenus
Dont charges externes	-2 171	-2 296	*-125*	
Dont charges de personnel	-5 909	-6 399	*-490*	-Dont 0,3 M€ de non récurrent -Baisse des charges au S2
EBITDA[2]	**9 366**	**9 723**	***+357***	Marge EBITDA de 55% vs 47% au S1 2022
Dotations aux amortissements et dépréciations	-4 456	-5 341	*-885*	Principalement lié à la hausse des amort. R&D (+0,7 M€) et locatifs (0,2 M€)
Résultat Opérationnel Courant	**4 910**	**4 382**	***-528***	Marge EBIT de 25% vs 14% au S1 2022
Autres Charges / Produits opérationnels	3	-2	*-5*	
Produits/Charges financières	244	4	*-240*	Provision non récurrente et impacts de change
Impôts	-1 060	-985	*+75*	Imposition différée non cash
Résultat net	**4 097**	**3 399**	***-698***	Marge RN de 19% vs 13% au S1 2022

[1] Hors dotations aux amortissements et dépréciations
[2] Résultat Opérationnel Courant avant dotations aux amortissements et dépréciations

GÉNÉRATION NETTE DE TRÉSORERIE +3,1 M€
TRÉSORERIE BRUTE DE 11,3 M€

en k€	2021	2022	Var.
Capacité d'autofinancement	8 938	8 796	*-142*
-Variation du BFR	1 647	(532)	*-2 179*
Flux nets opérationnels	**7 291**	**9 328**	***+2 037***
Variation des immobilisations	(6 174)	(9 134)	*-2 960*
Variation des autres flux liés aux investissements (CIR)	-	2 065	*+2 065*
Flux nets d'investissement	**(6 174)**	**(7 069)**	***-895***
Flux nets de financement	**(2 453)**	**882**	***+3 335***
Variation de Trésorerie	-1 336	+3 141	*+4 477*
Trésorerie de clôture	**8 200**	**11 341**	***+3 141***

Bonne gestion et maîtrise du BFR

Poursuite des investissements produits (5,5 M€), réévaluation de bail locatif (2,6 M€) et travaux de rénovation des locaux parisiens (0,8 M€)

Versement CIR 2020 et 2021

-Nouveau prêt travaux +0,5 M€,
-Remboursement obligataire (-0,3 M€)
-Remboursement annuel PGE (-0,2 M€)
-Impact réévaluation dettes locatives (+2 M€)
-Rachat d'actions (1,2 M€ net)

Mars 2023 : nouvel emprunt obligataire (5 M€) et bancaire (2,5 M€)

UNE STRUCTURE FINANCIÈRE SOLIDE

en k€	31/12/2021	31/12/2022	31/12/2021	31/12/2022	
Actifs non courants	**14 769**	**18 564**	**18 476**	**21 145**	**Capitaux propres**
Dont immobilisations incorporelles	*12 452*	***13 938***	**6 028**	**8 386**	**Passifs non courants**
Dont immobilisations corporelles	*1 750*	*4 083*	*2 365*	*2 141*	*Dont Dettes financières > 1 an*
Dont autres actifs financiers	*495*	*468*	*511*	*2 591*	*Dont Dettes locatives > 1 an*
Actifs courants	**19 552**	**20 382**	**9 817**	**9 415**	**Passifs courants**
Dont créances clients	*7 677*	*6 704*	*426*	*682*	*Dont Dettes financières < 1 an*
Dont Trésorerie et équivalents de trésorerie	*8 200*	***11 341***	*441*	*407*	*Dont dettes locatives < 1an*
Total Actif	**34 321**	**38 946**	**34 321**	**38 946**	**Total Passif**

Trésorerie nette des dettes financières (et hors passifs locatifs) de 8,5 M€ (+3,1 M€)

UNE STRUCTURE FINANCIÈRE RENFORCÉE

Mars 2023

- Emprunt obligataire de 5.000.000 € souscrit par France ÉCONOMIE RÉELLE et sa société de gestion DELTA ALTERNATIVE MANAGEMENT
  - Taux fixe de 5,5%
  - Échéance in fine juin 2028
- Emprunt bancaire de 2.500.000 € auprès de LA BANQUE POSTALE
  - Taux fixe de 3,8%
  - Amortissable 5 ans
- Covenant : ratio gearing (dettes financières nettes conso / CP conso) ≤ 1

- **Financement et pérennisation des développements à des conditions attractives**

STREAMWIDE

POURSUITE DE NOTRE STRATÉGIE « LAND & EXPAND »

team on mission

team on the run

STREAMWIDE

« LAND & EXPAND »
UNE STRATÉGIE D'ADOPTION VIRALE

NOTRE ADN : SÉCURITÉ ET MOBILITÉ
NOS ATOUTS : ROBUSTESSE, CONFIDENTIALITÉ ET SOUVERAINETÉ

1 DÉVELOPPEMENT DE SOLUTIONS AVANCÉES

SOLUTIONS DE COMMUNICATIONS
POUR TOUS LES BESOINS SÉDENTAIRES OU EN MOBILITÉ

2 « LAND » DÉPLOYER NOS SOLUTIONS AUTOUR DE BESOINS

- FORCES D'INTERVENTION — team on mission
- ÉQUIPES NOMADES — team on the run
- ÉQUIPES SÉDENTAIRES — team on mission, team on the run

3 « EXPAND » ACCROITRE LE CHIFFRE D'AFFAIRES PAR CLIENT

ÉTENDRE LES USAGES, LES FONCTIONNALITÉS, LES SERVICES
ET LE NOMBRE D'UTILISATEURS EN FAVORISANT LA VIRALITÉ

DE PUISSANTS AVANTAGES CONCURRENTIELS

	Messagerie	Push to talk	Tracking / Géolocalisation	Gestion des Business process	Possibilité d'ajout app. Tierces*	Environn-ement critique	Téléphonie avancée	**Souveraineté**	**Sécurité des données** (RGPD compliance)
team on mission / team on the run	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓		✓
MOTOROLA	✓	✓				✓			✗ Cloud Act**
Teams	✓	Sur Android		✓					✗ Cloud Act**
WhatsApp	✓								✗ Cloud Act**

Plateforme souveraine et sécurisée sans équivalent sur le marché

*via des API (Application Programming Interface) et SDK (Software Development Kit)

** Loi des États-Unis depuis 2018 : Toutes les données personnelles des utilisateurs doivent être communiquées aux autorités américaines sur demande

STREAMWIDE

UN PUISSANT ÉCOSYSTÈME POUR UN DÉPLOIEMENT INTERNATIONAL

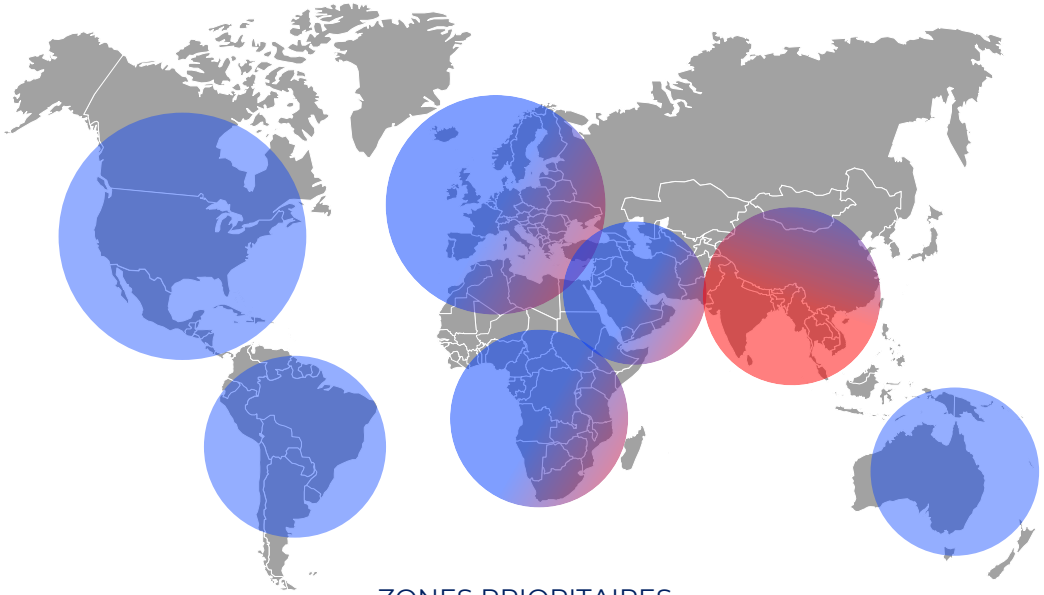
DES DISTRIBUTEURS ET INTÉGRATEURS COMMUNS OU COMPLÉMENTAIRES …

AIRBUS DEFENCE & SPACE · orange Business Services · tait communications · ITALTEL · SNEF · TACTIS · NOKIA · THALES · Hub One Digital Technologies · T-Mobile · bouygues · SAFECITY SOLUTIONS · Alshafak IT solutions · SmarTone · axians · telpass · uscellular · TranzCom · LINK SOLUTIONS, INC. · MIDLAND · capestone · cellnex · EDZCOM · ATHONET · telm · EQUANS · microhit · sistelec · STERNE

…DES PARTENAIRES TECHNOLOGIQUES…

SAMSUNG · CROSSCALL · Klein electronics · PRESCOM · Famoco · ((eina · PushManager · sonim · RugGear · SAVOX · i.safe MOBILE · KYOCERA · TeloSystems · handheld · CAT

… POUR UNE INFLUENCE À L'ÉCHELLE MONDIALE



ZONES PRIORITAIRES
POUR TEAM ON MISSION (ROUGE)
ET TEAM ON THE RUN (BLEU)

Stratégie commerciale intégrant et incitant à « l'évangélisation » des distributeurs et des partenaires

CONCENTRATION ET STRUCTURATION DU MARCHÉ
DÉPLOIEMENT DE NOTRE AVANCE TECHNOLOGIQUE

Dupliquer le succès français dans les appels d'offres européens

ANGLETERRE
Équivalent RRF national: positionné avec AIRBUS DEFENCE & SPACE

FRANCE
-**Gain** du RRF (Réseau Radio du Futur) avec AIRBUS DEFENCE & SPACE
-**Gain** de PCSTORM: la future plus grande plateforme mondiale de MCPTT

ESPAGNE
-Équivalent RRF national: présent dans 4/5 consortiums en lice

ITALIE
-Équivalent RRF national: gain du marché mais attente de la décision administrative

S'INSCRIRE DANS LA DYNAMIQUE D'UNE CROISSANCE RENTABLE

2023

NIVEAU SATISFAISANT DE REVENUS ANTICIPÉS À DATE
MAIS CROISSANCE NON ENCORE ASSURÉE

NOUVEAUX DÉPLOIEMENTS MONDIAUX ET PARTENARIATS
À PRÉVOIR SUR LES PLATEFORMES TOTR ET TOM

CONTEXTE GÉOPOLITIQUE ET ÉCONOMIQUE : PAS D'IMPACT NÉGATIF SIGNIFICATIF IDENTIFIÉ SUR LES ACTIVITÉS

POURSUITE DE LA STRATÉGIE DE DIVERSIFICATION DES SOURCES DE REVENUS, DES USAGES ET DES SOLUTIONS

FOCUS DÉVELOPPEMENT PRODUITS

OPTIMISATION DES RESSOURCES ET DE L'ORGANISATION AGILE

2023

POURQUOI INVESTIR DANS STREAMWIDE

PARTENARIATS PUISSANTS

SOLUTIONS NOVATRICES

MARCHÉ MONDIAL CONSIDÉRABLE

EXPERTISE TECHNOLOGIQUE ÉPROUVÉE

STREAMWIDE

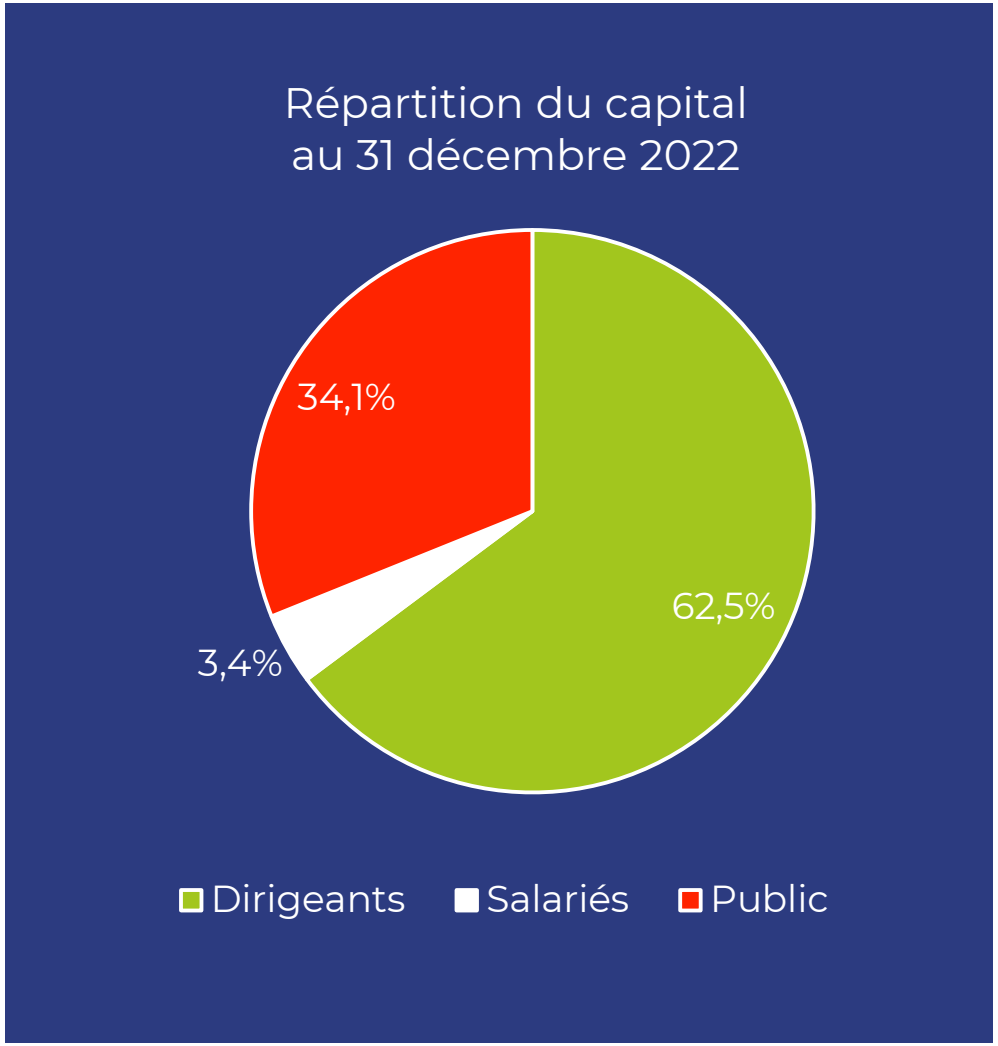
RÉCURRENCE DES REVENUS

STRUCTURE FINANCIÈRE SOLIDE

PERSPECTIVES DE CROISSANCE ATTRAYANTES

CARNET DE L'ACTIONNAIRE

- Marché : Euronext Growth –
  Cotation continue depuis le 15 juin 2020
- Codes : FR0010528059 – ALSTW
- Indices : Euronext Growth All Share & Euronext Growth Bpifrance Innovation
- Nombre d'actions : 3 053 298
- Cours au 17 mars 2023 : 15,15 €
- Capitalisation boursière au 17 mars 2023 : 46 M€
- Prochaine publication : **chiffre d'affaires semestriel 2023, le 17 juillet 2023**



Contacts

STREAMWIDE

Pascal BEGLIN _ CEO
Lilian GAICHIES _ COO
Olivier TRUELLE _ CFO
+33 1 70 22 01 01
84 rue d'Hauteville
75010 Paris
investisseur@streamwide.com

ACTUS finance & communication
Amaury DUGAST_ Relations Presse financière
+33 1 53 67 36 34
streamwide@actus.fr

Grégoire SAINT-MARC _ Relations Investisseurs
+33 1 53 67 36 94
streamwide@actus.fr